

繁华的商场里，总能看到银行工作人员站在展架周围宣传信用卡，办一张信用卡还送东西。

办信用卡，还送礼物，那银行赚钱吗？

当然赚钱，你每办一张信用卡，经手的银行业务员还能拿到一笔提成。

目前，很多人更习惯用手机电子支付的，超前消费方式来消费贷款。但不代表信用卡支付已经不再是超前消费方式首选了。

《中国信用卡消费金融报告》数据显示，截止至2020年一季度，我国信用卡和借贷合一卡在用发卡数量共计7.49亿张，环比增长0.32%。全国人均持有信用卡和借贷合一卡0.53张。

招商银行2019年信用卡数据：1.信用卡流通卡量9529.99万张，流通用户6450.48万户。2.贷款余额6709.92亿元。3.业务收入799.88亿元。(其中利息收入539.99亿元，非利息收入259.89亿元)。

这单是招商银行信用卡的数据，已经够庞大了，客均收入1240.12元。虽然一张信用卡带给银行的收入并不明显，单是全部用户的数据总结起来就很惊人了。

一般办了一张信用卡的人，不会仅有一张信用卡，尤其现在鼓吹超前消费。当一张卡的账单承担不起时，往往会开第二张卡，有了第二张自然而然就出现了第三张、第四张.....

很多人后期开信用卡已经不是为了超前消费而是以卡养卡。

虽然单个客户给银行带来的收益并不高，但是信用卡的利率较高，银行看重的是信用卡的赚钱空间。正是因为信用卡的利率高，也给了部分看似低利息的网贷机会。

有些银行虽然利息不高，但并不意味着分期手续费不高，利息只是一个诱饵，实际年化利率才是更该被看重的。

