

本文转自微信公众号有卡奇谈，关注大师姐，获得更多优惠消息，助你进阶理财达人！

今天大师姐不推卡，要给大家推一朵实实在在的小羊毛火爆朋友圈的小蓝杯！

小蓝杯全称luckin coffee瑞幸咖啡。

你可能要说大师姐太out了，现在才推，人家早就火很久了。

没错，大师姐这个人比较慢热，接受新鲜事物的反射弧有点长。

大师姐不算什么咖啡爱好者，日常会自己冲速溶咖啡提神，偶尔会去咖啡店买咖啡喝，每周大概会买2-3次的样子。

当然，在从胃口上和思想上接受了小蓝杯之前，大师姐都是去星巴克买咖啡，固定不变的焦糖玛奇朵，非常老套和无趣。

从上周开始，大师姐喝到了第一杯小蓝杯，也是抱着薅羊毛的心态，朋友分享过来的，免费咖啡，不喝白不喝。

要了一杯美式，没想到的是，第一次喝到小蓝杯，不但没有失望，反而被它的口感小惊艳了一把。大师姐个人感觉，美式的口感还是比较细腻的，并没有传说中很苦的味道。总的来说，味道没有因为它是免费的而打折，反而远远超出了期望值。点个赞！

为了免费喝到第二杯，大师姐也把小蓝杯分享给了一个喜欢喝咖啡的朋友，再次免费得一杯。

比起味道，大家称道比较多的还是小蓝杯的营销策略，通过朋友圈分享、裂变推广的模式，在很短的时间内就打开了知名度，大师姐身边的朋友几乎无人不在谈论小蓝杯。

知名度打开之后，它还能很好地黏住用户，通过赠送折扣券和买送的方式，让已经喝过的用户能够再次光临。

大师姐没能逃过打折的诱惑，为了把折扣享受到，已经连续好几天都点了小蓝杯作

为早餐。

有一点体验是非常赞的，就是你根本不用亲自跑去咖啡店里，直接在APP里下单就可以，订单满35元免运费。小蓝杯独家与顺丰进行了专送合作，30分钟不到就能得到赔付。

这也算是一次优惠亲测了，大师姐简单算了下：两杯免费的价值24元的美式咖啡+两次订单36元1.8折优惠+三次订单36元5.8折优惠；一共省下了差不多126块钱！

在咖啡和菜品上，大师姐比较钟爱半塘的焦糖玛奇朵（口感丝毫不输星巴克）以及健康轻食系列的单卷，三款单卷各有风味，都不错。一杯咖啡搭配一个健康的单卷，堪称完美的早餐之选。

朋友圈推荐比较多的是黑金气泡美式，Espresso搭配苏打水，是夏季明星产品，大家不妨点来试试。

小蓝杯会不定时赠送一些折扣券，现在比较常规的优惠就是买2送1以及买5送5的优惠，很适合同事间或者朋友间拼着喝。