

零首付购车，是指银行、汽车金融公司等机构，在一定活动期限内推出的针对特定车型无贷款首付的汽车贷款，具有贷款额度高、无需支付首付等特点。

?正常贷款购车，都需要首付汽车总价2-3成，都需要付利息，贷款周期1-3年，用户可以根据个人还款能力自由选择。各大银行的购车利息：以十万购车贷款为例，建行，中行，工行一般是一年4000，两年8000，三年12000，或者高一点点。

有的商家还提供一种介于零首付购车和正常首付购车之间的促销方案：定期零首付购车。比如最近大众、别克在很多地方都在搞得促销活动：类似“18月零利润购车”，相当于厂家贴息18个月，但是首付还是按正常付。

零首付购车的是不是真的如想象的那么好呢。现在对比一下零首付购车优缺点。

1.优点：零首付，缓解买车首付款压力，降低买车人的门槛。

2.缺点：如果不是厂家汽车厂家促销活动，一般零首付购车的利息较非零首付购车的利息高，道理很简单，既然零首付，车主需要多付首付款的利息，只是把首付款转变成了分期付款而已。除了因实际购车贷款增加，利息、手续费等费用会随之增加外，在车型的选择上和车价的优惠上，消费者在向经销商讨价还价上都或多或少失去了发言权。而经销商零首付促销的汽车通常是滞销或库存多的车型，车辆的价格也是在车辆的原厂指导价全价的基础上进行，比一次性付款自然要贵不少。此外，零首付购车的保险也要贵很多，消费者贷款购车通常要求买全险，即使非保全险，车险也不得自行购买，均由汽车经销商代买，几乎没有优惠。如果购车贷款3年，还需要在指定保险公司一次性购买3年汽车保通常是滞销或库存多的车型，车辆的价格也是在车辆的原厂指导价全价的基础上进行，比一次性付款自然要贵不少。此外，零首付购车的保险也要贵很多，消费者贷款购车通常要求买全险，即使非保全险，车险也不得自行购买，均由汽车经销商代买，几乎没有优惠。如果购车贷款3年，还需要在指定保险公司一次性购买3年汽车保险

零首付购车条件?

?零首付购车条件和正常贷款买车一样：1、具有完全民事行为能力，且18-60周岁之间的自然人;2、收入稳定有较强的还款能力(主要体现在收入证明，只要贷款买车的月供占月工资的比例越低，越容易申请贷款，不同银行的放贷条件有细微差别，一般购车贷款不要超过工资一半即可;3、有当地户口、能提供身份证明和居住证明(非本地户口，贷款买车需要提供暂住证或居住证);?4、有房产证明或其他财力证明：不是贷款购车的必要条件，但是有财力证明的话，贷款更容易获批，特别是贷款买价格贵的车。