

上周写完中信悦卡之后，这周评论里出现最多的便是广发的航空白金卡。放眼国内，能和悦卡相提并论的消费卡（与权益卡相对，权益卡是用来看的，消费卡是用来刷的），只有广发的这几张卡了。

那么，本周就来专题写写广发的几张航空白金卡吧。究竟它们是否值得申请？申请之后是否有羊毛？这篇文章后，即可见分晓。

Chapter 1. 基本权益

广发的航空白金卡系列包括如下几张卡：

广发南航白	广发国航白	广发东航白*	广发东航钛	基本里程兑换	7:1	7:1	10:1	商旅消费	3.5:1	13.5:1	3.5:1	3.33:1	每月赠送上限	35000里程	35000里程	35000积分	20000积分	年费	2500元	2500元	2500元	480元（消费满8万元次年减半）	卡种	V/M	银联	银联	M	开卡礼**	6000里程	8000里程	未知	4000里程	贵宾室	PP+	龙腾+	国内10城市	龙腾+	国内10城市	龙腾+	国内10城市	无	广发铂金俱乐部	参加	参加	预计明年可参加	不参加	* 东航白	预计12.1发行	**开卡礼	需要满足一定的消费条件，具体请看每张卡的执行细则
-------	-------	--------	-------	--------	-----	-----	------	------	-------	--------	-------	--------	--------	---------	---------	---------	---------	----	-------	-------	-------	------------------	----	-----	----	----	---	-------	--------	--------	----	--------	-----	-----	-----	--------	-----	--------	-----	--------	---	---------	----	----	---------	-----	-------	----------	-------	--------------------------

从这张表中可以看出，广发的航空白金卡权益基本类似，由于三张卡均配发龙腾卡，因此广发并没有努力的去建贵宾室。于是想靠广发卡走快捷通道的朋友们，还是在钱包里面带上一张其他银行的卡吧，比如说工行白金卡或是农行白金卡。

那么，广发国内的贵宾室有哪些？请继续往下看：

无需预约贵宾室需预约贵宾室北京首都国际机场T1-T3T1-T3，提前4小时上海虹桥国际机场T1T2
上海浦东国际机场T1T2
广州白云国际机场
AB区，提前3小时杭州萧山国际机场
提前3小时昆明巫家坝国际机场
提前3小时沈阳桃仙国际机场
提前3小时大连周水子国际机场
提前3小时郑州新郑国际机场
提前3小时深圳宝安国际机场B候机楼
无锡苏南硕放国际机场有

如上，便是广发银行在国内的10个城市11家机场贵宾室。和华夏精英尊享白一样少的可怜（ps 去年没阉割前华夏尊享白还有18家呢）。

为神马广发不自建贵宾室？因为在寸土寸金的机场，贵宾室的成本真是高啊。而广发的发卡量比起四大也不大，因此自建贵宾室的意义的确实不高。广发于是便决定不随便建贵宾室，而是通过采购龙腾卡PP卡来保证高端卡用户的出行权益。鉴于龙腾和PP有着更好的餐食，用户的使用体验实际上也没有降低。

至于有没有必要为了PP卡而申请南航白？我觉得没有必要，因为国内龙腾比PP更好用许多，而国际线一般客户飞的少，送几次PP的信用卡其实满大街都是。而飞的多用户自己有航空公司贵宾会籍，也不会去刷PP卡体验。

因此，自己主力积累哪家航空公司，就申请哪张广发航空白金卡，准没错。

Chapter 2. 刷卡收益对比

用神马卡来对比广发航空卡的收益？这是个困难的命题。
用悦卡？悦卡需要存二十万。用华夏？华夏的加速积分条款在对赌的时候实在太恶

心。

我的建议是：使用广发航空类金卡来对比广发航空类白金卡的收益，由于金卡本身也有商旅多倍积分，因此对比起白金卡会更为直观。

我们先来比较一下木有权益的东航钛金卡：

广发东航钛金卡：商旅3.33:1，普通10：1

广发东航金卡：商旅7:1，普通14:1

如果用消费100元来反推：

东航钛金卡：商旅30里程，普通10里程。

东航金卡：商旅14.28里程，普通7.14里程。

假设东航钛金卡的年费是240元，那么如果一年钛金卡的消费能比金卡多4000里程，那么就应当能值回票价。

从客户手册中可以得知，钛金卡半价年费的标准是一年80000的消费。这80000的消费如果都是普通消费，那么钛金卡比金卡能多出2286里程；而如果这80000的消费都是商旅消费，钛金卡比金卡可以多出12571里程。

这就是说，如果您一年有1.4万商旅消费+6.6万的普通消费，申请钛金卡就稳稳的比金卡要超值。如果您的商旅消费更多，那么就毫不犹豫的申请钛金卡吧。

ps 普及一下商旅消费的知识：

商旅消费是：指定类型为：住宿服务（旅馆、酒店、汽车旅馆、度假村等）（7011）、运动和娱乐露营地（7032）、铁路客运（4112）、航空公司（4511）、旅行社（4722）、机场服务（4582）、轮船及巡游航线服务（4411）、汽车租赁（7512）、旅游与展览（7991）、旅游相关服务直销（5962）等类型消费。

比较完了钛金卡和金卡，咱们来比比白金卡和金卡吧！

比起金卡，白金卡的年费多出了2500，如果认为龙腾+PP+机场贵宾室值个一半，那么剩下的1250元要如何消费才能赚回来捏？

由于白金卡和金卡的消费都是7的倍数，这次用70元来做对比：

如果消费70元：

南航白金卡：商旅20里程，普通10里程

南航金卡：商旅10里程，普通5里程

由于我们认为白金卡在权益之外一年需要多支出1250年费，那就需要使用白金卡比金卡一年能多获得20000里程，才能值回这1250的年费。

这样的话，如果通过商旅消费，您需要消费 $(70 * (20000 / (20 - 10))) = 140000$ 元，方可获取比金卡更高的收益；而通过普通消费，则需要消费28万元。

如果您在咨询公司任职，那么此等规模的商旅消费量应该能通过平日的出差轻易获取。如果您在IT公司，那么只能哭求同事让您代订机票了。

最后，如果您用不上白金卡权益，想获取比金卡更高的收益，便需要消费28万元（商旅）或56万元（普通消费）。此等消费量，非一般正常用户可及。在此便不多说了。

因此，给大家的建议便是：

如果用不上白金卡权益，也不刷商旅出行，那么申请广发的航空白金卡做甚？

Chapter 3. 附加权益铂金俱乐部详解

广发大白金的附加权益主要有如下几项：

每年三次导医导诊

500万元航空保险2000元旅行不便险，此项保险无需使用信用卡购买机票，只需乘坐南航班机即可享受，因此保险条件也比较苛刻。

如不设置刷卡密码，可享受失卡保障，覆盖卡片丢失前48小时内发生的卡片被盗损失

除此之外，还有尊贵的“铂金俱乐部”等您来。2014年的铂金俱乐部分为钻领、铂领、金领和银领四个级别（去年是三个），俱乐部的准入标准是按照2013年的计积分消费金额而定，在2013年申请大白金的用户便自动能成为铂领，而如果消费了28万元，则还能成为钻领级别。

但是，这两个级别的权益区别倒是远远没有达到这些消费所换来的价值，因为铂领和钻领都能以同样的条件享受酒店满额赠送、免费洁牙、汽车美容、机场接送这几项有价值的权益；主要区别是生日赠送的香槟和神秘VIP活动。神秘活动网上没有任何消息，因此无法对它进行估价。

因此，除非是高级会员控，否则的确没有必要硬刷28万，换来一瓶香槟和未知的“高端”活动许可。不过铂金俱乐部的几项权益都相当有价值，值得参加，下图列出会员专属车主礼遇，供参考：

[attach]410565[/attach]

Chapter 4. 总结

总体来说，广发的几张白金卡不愧于商旅利器，尤其钛金卡的性价比极高，在差旅消费方面的回馈甚至超出白金卡。我怀疑在东航白金卡推出之后，东航钛金卡可能会慢慢淡出江湖，因此想办的诸位请起早。

但如果用不到卡的权益，广发航空白金卡却没有特别的办卡意义。毕竟广发航空白金是一张权益卡，赠送的龙腾卡与PP卡，以及铂金俱乐部的权益都包含在年费里面。浪费这些权益来比较持卡成本，那么必然显失公平。在不需要权益的情况下，广发的航空金卡依然值得办理。

本周的分析到此结束，各位朋友们，回头见！