

4月下旬的时候，我的很多同事都去申请了一张新的信用卡，交通银行的优雅白金卡。看到大家几乎是“团办”的姿态去申请这张信用卡，我当时还有点奇怪，为什么大家对这样一张入门的白金卡这样着迷？

最近，一条新闻出现在了眼前：“交通银行信用卡宣布，优雅白金信用卡发卡量已突破100万。”



交通银行优雅银联白金信用卡

刷卡免年费 兑换5大航空里程

立即申请

短短两个多月的时间，一张白金级别的信用卡发卡量达到百万，只能说明：这算是中国信用卡历史上最成功的产品之一。说老实话，这张卡可以算是年轻人必办的信用卡了，在我爱卡社区中，我们也能看到这张卡有超高的讨论量。

两个月破百万的发卡量，算下来平均每天1万多张，从数字上来说，可谓是“吓人”。能做到“吓人”，实力自然不俗。这么高的发卡量，主要得益于该产品对年轻精英客群的精准定位，及一系列量身定制的精准营销和优质服务。

随着消费观念的转变，年轻客户群正逐渐成为信用卡主要的发卡和服务对象。为了应对“互联网新生代”客户群的消费行为变化。虽然我们见到过不少标榜着“针对年轻用户发行的信用卡”，但真正值得去办理的，恐怕只有交行的这张优逸白金卡。

毕竟这张卡，打破了之前的怪圈：“低额度、少权益”，而是扎扎实实的在年轻用户所关注的方面做了优化升级。

先说说这张卡最亮眼的一点：



交通银行优逸万事达白金信用卡

刷卡免年费 兑换5大航空里程

立即申请

颜值

标准优逸白金卡分别以“优渥黑、轻逸白”的对比色呈现，配合棱镜立面的设计元素，与年轻精英简洁、时尚的诉求十分契合。卡面中间的立体字母以几何三角图形切割，并采用天然贝壳材质和哑面珠光工艺，不仅彰显年轻新锐的个性与活力，也极具轻奢优渥的质感。

消费金融

除了优质的颜值，优逸白金信用卡集合了交行现有白金卡和青年卡（Y-Power）两大平台的资源与优势，为青年精英们提供定制化消费金融解决方案，消费信贷额度最高可达30万元。

权益

而从备受用户关注的权益上来说，在权益上来说，交通银行优逸白金卡更是不得了，和其他家银行的很多大白金相比，都不占下风。

像是境外取现零手续费，多币种消费零汇兑手续费等“白金基本权益”必不可少，机场贵宾室、酒后代驾和网点VIP通道等标志性白金权益放在这张卡上，不得不说交行是大手笔投入。更重要的是，优逸白金卡还可以享受和标准白金卡（白麒麟）一样的待遇：积分兑换里程。



交通银行kindle优逸白金卡套卡

刷卡免年费 兑换5大航空里程

立即申请

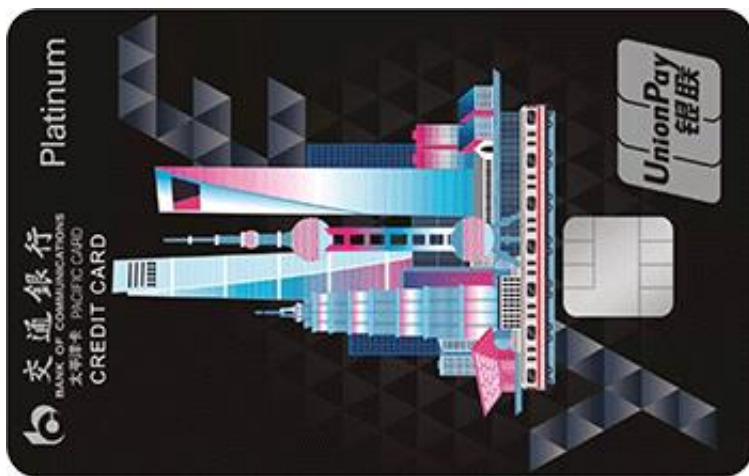
品牌跨界联合

不仅如此，交通银行此次通过“安逸白金卡”平台首次试水开放性“品牌跨界联合”，整合银联、万事达、亚马逊Kindle、温德姆酒店、联合利华、安德玛、花加、诺心蛋糕等备受年轻人喜爱的品牌进行跨界联合，深入多元消费场景，也传递了全新生活方式。

5积分，也是交行信用卡带来的一个可玩性较高的活动，境外7天免费WIFI、亚太地区免费签证、家庭医生和KindleUnlimited电子书包年服务等“5积分权益”，让交行信用卡的用户可以有更好的消费回馈。

一系列的权益和活动，几乎都能精准契合到众多年轻信用卡用户的刚需上。针对年轻用户的特点也让这张卡在审批门槛上比标准白金卡更低，让更多年轻用户享受到白金信用卡所提供的优质的权益与服务。

集成了上述多项优势功能点的交通银行安逸白金卡，能够两个月发卡破百万成为年度爆款，也是自身实力的体现。从这张卡的门槛和提供的权益回馈上来看，可以说，交通银行安逸白金卡，能称得上是2018年轻用户最值得办理的白金信用卡。而在银行纷纷调整信用卡权益的今天，交通银行安逸白金卡的出现，对于不少持卡人来说，也确实是一个福音。



交通银行魔都安逸白金信用卡

刷卡免年费 兑换5大航空里程

立即申请

