

阿里巴巴推出的虚拟信用卡，免息期高达38天，这真是又给卡民的一个大惊喜。

昨日，阿里巴巴正式宣布筹备成立阿里小微金融服务集团，负责阿里巴巴集团旗下所有面向小微企业以及消费者个人服务的金融创新业务，阿里巴巴首席人力官彭蕾将出任阿里小微金融服务集团CEO。

同时，阿里有关负责人向记者证实，此前被淘宝族热议的虚拟信用卡确有其事，这项名为信用支付的新业务将于4月份推出，首先在浙江、湖南进行试点，然后再向全国推广。

淘宝信用卡手续费比银行低

据介绍，信用支付主要为持手机、平板电脑等移动终端的支付宝用户提供消费贷款，但仅限于在淘宝和天猫商城购物的消费行为，并且只对实名注册的支付宝客户开放。

信用支付业务包括授信额度、免息期和账单日等，与银行信用卡业务模式非常相似，只不过用户并不会拿到一张卡片，而是只有一个支付宝账号，因此这项业务又被业内人士称为虚拟信用卡。

信用支付额度初步设定为1-5000元，每个用户的具体信用额度将根据用户的工作性质、手机号码、购买的产品类型、性别、年龄等信息综合评定。信用支付拥有38天的免息期。

记者查询发现，银行信用卡的刷卡手续费通常是2%-3%，由接受用户刷卡的商户承担；阿里巴巴的信用支付每笔交易手续费为0.8%-1%，阿里金融方面并未规定手续费由卖家还是买家承担，但由于费率低于刷卡手续费，预计卖家主动承担交易手续费的可能性较大。

贷款资金由合作银行提供

目前支付宝实名注册的用户数量数以亿计，给这些用户提供消费贷款可不是一笔小数目。阿里金融方面表示，贷款资金全部由合作银行提供，他们只是起到一个平台的作用。

这种被称为虚拟信用卡的业务推出后，会不会跟银行信用卡抢生意，银行会有兴趣吗？对此，阿里金融相关人士表示，信用支付只服务支付宝用户，跟信用卡并不冲

突，而合作银行可以拿到手续费分成，不用承担任何贷款风险，目前已有五六家银行达成了合作意向。

阿里金融事业群总裁胡晓明解释，信用支付的风险全部由阿里巴巴旗下成立的重庆商诚担保公司来承担，由于支付宝拥有详细而完备的用户历史交易信息，具有良好的风险控制能力，交易手续费完全可以覆盖这一业务的所有风险。

欠款超过一年账户将被注销

信用支付需要向信用卡一样去申请吗?据介绍，该业务4月在浙江、湖南推出后，这两个地区的支付宝实名用户只要在手机或平板电脑上登录APP，就可以查询自己的授信额度，不需要额外申请。

如果信用支付出现逾期不还的情况，阿里金融首先短信通知，然后语音催收，最后是人工催收乃至上门催收，一年之后仍不还款，这笔贷款将被销核，用户的支付宝账户将被注销。

合作银行会不会通过信用支付拿到支付宝用户的住址、电话等个人信息?阿里金融方面对此表示，他们会充分尊重客户的隐私保护，所有数据都在数据库里，而且是加密运算，不会向银行提供具体的客户信息。

据悉，信用支付4月在浙江、湖南推出后，将从这两个省份收集客户风险、需求、贷款额度等信息，为下一步在全国范围运行这项新业务做准备。

阿里金融为何要推信用支付?

根据阿里金融的说法，信用支付主要是为了给手机购物提供一个更便捷的付款方式。阿里巴巴曾做过统计，发现2012年全年支付宝通过传统手机银行完成的支付成功率只有38%，也就是每100笔通过手机银行进行的移动支付仅有38笔支付成功。

但即使是这么低的成功率，去年支付宝无线支付的总金额还是比2011年增长546%，使用无线支付的人数同比增长223%，手机支付笔数占支付宝总体交易笔数的比例已经达到9.2%。业内人士预计，信用支付启用后，由于其操作简单，很有可能大幅提高淘宝的移动交易支付额。

信用支付能给阿里金融带来多少收益?今年初，支付宝CFO井贤栋曾透露，支付宝日均交易额已经超过60亿元，假设信用支付推出后占2%，那么全年交易额将超过400亿元，按照0.8%-1%的交易手续费计算，总收入约4亿元，不过这笔收入还要与合作银行分成，至于具体分成比例，胡晓明表示不便透露。

多家银行官方授权申请渠道不泄密、审核快、服务全！欢迎访问卡贷网网信用卡在线快速申请通道：<http://cc.51credit.com/>。