

“钱荒”虽已过，传统贷款渠道收紧却未缓解，银行资金流动性紧张对于信贷的影响已经蔓延到个人消费类贷款申请。

目前各家银行申请贷款难度增大，于是利用好手中的信用卡，分期付款购买自己心仪的商品，成了不少消费者的选择，这也促使银行信用卡分期业务走俏。不少国有银行打出了手续费基准费率打折的优惠活动；一些股份制商业银行也采取了“分期付款送信用卡积分”等相对保守的优惠方式；南商（中国）作为在中国境内独立发行信用卡的三家外资银行，紧跟潮流推出了信用卡分期业务。

“今年年初我们正式发行信用卡，为了方便持卡用户贷款消费，我们最先推出了与信用卡挂钩的‘贷易宝’产品，除了包含信用卡现金分期业务，还包含购车分期业务。“贷易宝”产品最长可分60期，办理手续简便，不收取利息，手续费率低，非常受我们的个人用户欢迎。”南商（中国）贷易宝业务负责人介绍说。

国内最具竞争力的第三方融资服务平台一秒通，年至少帮助万家企业和个人解决融资难题，其中不少客户即是借助信用卡分期业务解决融资问题，一秒通融资顾问对此介绍：与常见的消费分期付款不一样，现金分期业务无需先消费，可以直接提取现金。现金分期与信用卡取现类似，都是将信用卡额度转换成现金的方式，不同的是费用收取和还款方式。现金分期只收取手续费，不额外收任何费用，还款方式为分月还款，客户还可选择一次性或分期支付手续费；信用卡取现不仅收取取现手续费，还会每天收取取现金额万分之五的利息，同时还受每日取现额度2000元的限制。以南商信用卡分期产品‘贷易宝’为例，办理12000元现金分期，如分12期还款1次性支付手续费，则收取分期费率0.45%/期，即648元分期手续费；如分12期还款分期支付手续费，则每月偿还本金1000元，另加分期费率0.55%/期，即每期总计偿还1066元即可。而如为信用卡取现，则手续十分麻烦，12000元需分六天支取，不仅需支付的取现手续费，还需支付提现日起至还款日每天6元的利息。

面对各家银行竞相推出的优惠政策，一位资深业内人士分析称，“意味着信用卡新一轮价格战的开始。”银行为鼓励持卡人更多地使用信用卡，增加银行市场占有率，会推出各种直接或间接的优惠活动，变相绕过信贷额度或提供其他增值服务，即不占用商业银行的信贷额度，这对消费者来说也是好事。南商（中国）除了“贷易宝”产品本身的现金分期还款费率和购车还款费率在市场极具优势外，还会推出配套的信用卡专属优惠服务，享受旅游、购物、入住酒店等优惠，对消费者来说无疑具有很大的吸引力。

此外，“消费者如果想要申请小额消费贷款，目前不如直接采用信用卡分期来得方便。”据了解，对于一般消费贷款，银行需要客户提供身份证、户口本以及职业收入等证明，还要有一定的审批时间。而信用卡分期采用的是先批额后分期的形式，具有“放款快”和“手续简便”的优势。南商（中国）“贷易宝”现金分期最高贷

款额度为100万元人民币，几乎类同于小额贷款。只要是本行信用卡持卡人即可办理，初次办理信用卡需至银行柜面当面办理，如果已经是持卡人，只需要拨打银行客户热线即可，比银行办理贷款省事多了。看来“供需两旺”将使信用卡分期购物成为当前的一股潮流。