

余额宝和招财宝的区别。余额宝让大家产生一种感觉，认为理财这个事情是可以和支付宝无缝整合的，理财的钱随时可以拿出来花，暂时不花的钱也可以随时拿去理财。但是在看来，只有余额宝享受到了与支付宝的无缝整合，大家期待的全品种基金销售恐怕是要放到与支付宝账户隔离的招财宝中去了。招财宝是之前支付宝下设的理财账户，以前是可以利用支付宝余额购买理财产品的，也可以把支付宝账户里的钱直接划到理财账户去。但是理财账户升级为招财宝后，这个账户上的钱就和支付宝账户彻底划清界限了。也就是说，以后理财的钱去找招财宝，消费的钱想理财去找余额宝。

## 一、招财宝是什么？

“招财宝”是在理财用户的本金有保障的基础上，联合国内资质优良、信誉良好的40余家金融机构(含银行、保险公司、基金公司等)，为用户量身定制的一个投资理财开放平台。在“招财宝”平台上，投资者可以购买到银行、基金、保险公司等金融机构发布的各类定期理财产品，以及中小企业或个人融资者发布的借款产品。

平台上的产品主要包括三大类：中小企业贷、基金产品、保险产品。招财宝在售的有两款万能险产品，一款期限为2年，历史预期年化预期收益率6.7%;另一款期限为3年，历史预期年化预期收益率为6.9%。

值得一提的是，上海招财宝金融信息服务有限公司母公司为“浙江阿里巴巴电子商务有限公司”，也就是说，招财宝是阿里继余额宝之后，正式对外发布又一个互联网金融理财产品，其主打功能是“变现”，即定期理财产品随时可以转活期。

## 二、招财宝与余额宝的区别：

两者区别在于余额宝灵活，而招财宝定期，具体体现如下：

1、余额宝可以理解为准备买东西的钱暂时性的理财，而招财宝中的资金将是专门用于理财的资金。另外招财宝不会再像余额宝那样兼顾用户的消费使用，在招财宝中的钱将专门用于理财，而且不可以随时用于消费。

2、招财宝预期年化预期收益要高于余额宝，余额宝的预期年化预期收益仅4%左右，而超财报普遍预期年化预期收益在5.4%至7%，期限则为3个月至3年不等。

招财宝的定位与当下的P2P网贷十分相似，通过互联网平台提供资金供需信息，撮合借款人和投资者，让融资者获得资金。

但招财宝和普通的P2P网站有几大区别，招财宝平台自身不发布任何理财产品和借款项目，也不设立资金池，不提供投资担保，不做期限错配。同时，招财宝平台不干预定价，价格由融资方、投资方和提供风险管理的金融机构共同确定。

总体来说，招财宝类似于微信理财通，可以购买的理财产品较多，不像余额宝那么单一，余额宝主打的是基金，因此招财宝与余额宝还是有本质区别的。

拓展阅读：

招财宝有风险吗？

朝朝盈与余额宝哪个好？

什么是招财宝？招财宝与余额宝的区别