

基金购买渠道有很多，例如银行、证券公司、支付宝、基金公司等等，不过除了基金公司为直销渠道外，其他平台所出售的基金大都为代销基金，那么基金直销和代销的区别有哪些呢？下面就一起跟随希财君了解一下吧。



## 1、费用不同

基金公司发行基金产品后一般会通过自己的官网进行销售，即基金直销。直销基金因没有中间商收取代理费，所以手续费的优惠力度比较大，一般都在0.6%以内。

代销渠道中以银行柜台的手续费为最高，一般为1.5%，同一家银行其网上银行和手机银行的申购费率通常要比柜台低。

不同证券公司的折扣优惠力度差异较大，一般在0.6%-1.5%之间；第三方基金销售平台购买基金也较为划算，手续费率最低可享1折优惠。

## 2、购买方式不同

基金直销需要通过基金公司官网进行申购和赎回，通过网上银行的转账方式支付费用。

代销基金则直接通过银行或第三方平台官网进行申购和赎回，证券公司需开通股票账户才可购买。

### 3、产品种类不同

基金公司一般只出售自己名下的基金产品，如果投资者需要购买多只不同类型的基金，那么可能需要在多家基金公司网站分别注册和购买。因此基金直销渠道可选择的产品类型有限，操作也较麻烦。

代销渠道的基金产品则不受基金公司的限制，投资者可选择范围更广，也无需注册多个账户，操作更为便捷。

以上关于基金直销和代销的区别的内容，希望对大家有所帮助。温馨提示，理财有风险，投资需谨慎。