

多投资新手在越来越了解理财产品后，开始慢慢投资一些高预期收益率的产品，在众多购买途径中，因为银行理财产品的局限性，而选择其它方式进行基金投资，而第三方基金销售平台，由于它的便利性和选择多样性，成为大家的热门选择。那么第三方基金销售平台有哪些？我们一起看看吧。



### 第三方基金销售平台有哪些？

第三方基金销售平台根据主要特征划一般分为几个大类：信息类、银行、证券类和客户类。

1、信息类：提供证券基金信息的平台，这类平台规模大，涵盖内容多，满足大部分投资这需求。典型信息类有：东方财富网、新浪财经等财经网站。

2、客户类：为投资者和基金公司提供平台，主要进行理财产品交易，如现在发展较快的京东金融、支付宝等。这类第三方基金销售平台是实力雄厚的互联网公司于基金公司合作的共同在平台中发行理财产品，一般预期年化预期收益直接与基金公司的基金产品对接。

3、银券类：银行和证券作为投资市场两大主体，一直在不断拓宽自己的业务，随着市场发展，银行。券商可以通过办理开基金账户，帮助基金公司代销产品，参与基金销售的机构。

4、理财类：这类平台业务主要是通过经营理财产品，来获得预期收益的，他们根据客户的需求了基金产品的销售。典型代表：展恒理财等。

除去以上几类，还有一类通过对市场的研究评估，提供理财知识。投资策略，这类从宽度到深度上都围绕各类基金，是帮助投资者投资的不错选择。

以上是第三方基金销售平台有哪些的相关内容，希望对大家有所帮助。温馨提示，理财有风险，投资需谨慎。