

小周喜欢旅游，每个月都要和家人在江浙沪自驾游一次，每半年境内旅游一次，每年出境游一次。最近，办信用卡的事让她很烦心。“我原来的信用卡是大学时办的招行hellokitty卡，当时觉得卡面漂亮就办了，现在发现这款信用卡在嘉兴的特惠商户不多，只能拿消费积分换DQ冰淇淋吃。听说有信用卡可以绑定ETC，在江浙沪自驾游，上高速缴费就能快速通过了。我每年要出国，还想海淘，想要张多币种的信用卡，并且可以累计里程。不过，看了好多信用卡介绍，就是不知道到底哪种好啊，头都大了。”

石磊，今年大学毕业到江浙工作，月收入3000元左右，最近也打算办张信用卡，可研究了半天不知道选哪种。“我的主要用途是购物和旅游，戴梦得、江南的联名卡看着挺划算的，但旅游就用不上了。还有，我有付全款的购房合同是不是能增加额度？求各位信用卡达人给点建议啊！”

这样的纠结，如今已是常事。各家银行致力于细分市场，细分客户，针对目标客户挖掘需求，开发贴近市场的产品已成常态。商户联名卡、粉丝卡、女士卡、学生卡……只有想不到的卡，没有做不到的卡。如您对信用卡相关所知较少，建议前来一秒通咨询，作为前沿互联网金融信息服务平台，与千家金融机构展开深度合作，琳琅满目的信用卡产品任您挑选。

全币种信用卡风头正劲，可省1.5%的货币转换费

如果出境旅游，你只能拿出美元卡或者欧元卡，那你就OUT了，现在最流行的是用全币种卡。去年开始，中行、工行、建行、招行等纷纷推出全币种信用卡概念，使持卡人在境外刷卡时可避免被收取货币转换费，以满足越来越多的出境游客的需求。

海淘、国外投资、出国旅游、留学等，都会用到外币信用卡。相比于单一币种外币信用卡，全币种信用卡适用于多国家、多地区，更为方便，最大的好处就是可以节省一笔货币转换费用。

众所周知，对于传统的外币卡而言，持卡人在境外刷卡消费发生刷卡货币和入账货币不一致的情况时，将会产生1.5%的货币兑换手续费。而这一币种转换所带来的收费则被全币种信用卡打破。以中行和建行的全币种信用卡为例，不管在境外以什么币种结算，银行都会即时折算成相应的人民币金额入账，客户回来后只要还人民币账户即可。“而如果客户去的不是以美元或欧元结算的国家，按照原来传统双币卡的做法，客户这笔消费先由当地币种折算成美元入账，客户回国后再以人民币购美元还款。这中间就会产生一定的货币转换费，一般为交易金额的1.5%左右。”中国银行客服介绍。

新种类信用卡层出不穷这么多卡到底怎么选？

新卡层出不穷，全币种信用卡只不过是冰山一角。对于消费者来说，究竟哪种卡才好呢，总不能都办了吧？“我们的建议是有两张卡就够了，一张是借记卡，一张就是俗称的信用卡。信用卡要根据自己的消费习惯来选择，除了固定使用的一张，还可以根据临时需要办理，比如车贷分期等。”工商银行嘉兴分行国际金融理财师建议。

一般来说，如果只是普通用户，又对价格比较敏感，那就一定要考虑信用卡是不是免年费的。有的是直接无年费，有的是每年刷一定笔数免年费，有的则是固定推出优惠活动办理免年费。

对于要将信用卡价值发挥到极致的用户，则要好好研究卡片能带来什么增值服务。可先进行各项福利的比较，包括积分有效期限、附加保险、提供的银行配套优惠、商场折扣点等。从这些方面来说，商场联名卡会划算一些。

另外，银行发行的卡有透明材质的，也有不规则形状的；有印有变形金刚的，也有印有hellokitty的，还能印上全家福照片，甚至自带淡淡香味。这些卡想必能满足一些追流行或者追求卡面美观度的用户的需求。

但上述国际金融理财师认为，撇开喜好，还是应该根据消费习惯来挑选。有些人使用信用卡只是图方便，将信用卡作为现金和支票的替代品，每月底会一次性结清欠款；有些人则把信用卡作为融资工具，乐于使用信用卡的循环信贷功能，并支付贷款利息。当然也有两种结合的，在小额消费上是交易者，在大额消费上是周转者。

信用卡进入小众市场阶段功能细分好还是整合好？

信用卡刚刚推出的几年，市场细分还只停留在男性、女性的划分上。后来不少银行发现，女性使用信用卡较为频繁，于是女性客户就成为银行的“最爱”，几乎每家国有和股份制银行都推出专门的女性信用卡，如建行的芭比信用卡、招行的Elle信用卡、民生银行的女人花卡、广发银行的女性真情卡等。

最近一两年，男性客户逐渐为银行所重视，招行、工行都推出了针对男性客户的信用卡。“我们现在正在关注男性消费群体。”招行相关人士表示，针对高端男性客户的信用卡有可能成为下一个热点。“成为我们的高端客户，甚至可以去南极旅行。”昨日，一家股份制银行私人银行人士表示，这几年银行针对高净值的高端人群争夺更加激烈了。

不过，各家银行也没有放弃对普通客户的争夺，纷纷推出了各种优惠。好声音卡在

全国指定KTV门店刷卡消费，可享8.8折优惠，还能获得礼品等；冠军足球信用卡，球迷刷卡可看欧冠赛；电商网站联名信用卡，购买红酒可以打折。不仅如此，卡通控、游戏迷也成了细分的对象，信用卡细分可谓最大限度地满足了持卡人的爱好需求。

不过，细分之下也有质疑的声音，如果需要多种功能，那岂不是要办理多张信用卡？同一个银行账户是否可以在后台自由选择功能加载？对此有银行业内人士表示：“从理论上来说，这是可以做到的，就像自选超市一样，你喜欢这家银行信用卡的哪些功能，可以一个个打钩加载到自己的卡上。但是，发卡量的考核迫使银行不遗余力地开发各种各样的新卡，我们只能期待有朝一日的改变吧。”