

刷信用卡洗车对有车一族来说是省钱的一剂良方，然而去年7月某国有银行的一份叫停通知却将那些想要办理该卡的新人挡在了门外。手中拥有该卡的老人虽逃过政策一劫，但却被洗车行所算计，个别洗车行以POS机坏损、不能刷卡为由，提出只接受持卡人现金结款的要求。

在洗车店刷汽车信用卡洗车，每周都可以享受一次免费的洗车服务，可前段时间，长春市民程女士经常光顾的洗车店，却以POS机坏损为由，拒绝提供免费洗车业务。起初，程女士并没有感觉异样，可接连几次洗车得到的答复都没有变化。后来经过进一步交谈，程女士才被告知，洗车店的POS机并没有坏损，而是商家在提供免费洗车服务的同时，得到银行的结款额，根本无法平衡洗车实际成本的支出，因此才谎称机器的故障。

目前长春洗车均价25元/次左右，而使用汽车信用卡消费的话，可节省20多元的费用。程女士说，该国有银行推出的汽车信用卡在支付200元年费后，便可以在指定洗车店享受每周一次的免费洗车优惠，折算下来的话，每周一次的洗车费用只有4.2元。

随后，记者与程女士办理汽车信用卡的银行取得了联系，据自由大路附近某支行的工作人员介绍，早在2011年7月，该行便已停止新用户办卡业务，而已办理此卡的老用户，则可以正常享受该卡的相关服务。当问及停办原因时对方表示，由于洗车成本的上涨，银行及与其合作的洗车行都没有因汽车信用卡的出现而双赢，为了将损失降至最低，银行才叫停了此卡的办理。

本店2008年同银行签约，2009年正式成为合作银行的首批指定洗车网点。昨日，长春市南湖大路附近，某汽车修配厂的负责人王经理告诉记者，2008年家用轿车的洗车费为15元/次，而现在则涨到了25元/次，涨幅达67%。对那些单纯经营洗车生意的商家来说，合作银行的结款额并不能减轻洗车成本上涨压力。

记者试图询问洗车行与合作银行的分成比例时，王经理表示不方便告知，但透露，合作银行往往根据洗车行的规模谈价，当初同该店一并纳入首批洗车行的，就有8元/次的个例存在。对洗车行而言，以现今25元/次的洗车价衡量的话，8元/次的收入实属赔钱经营。

此外，记者通过查看银行公布的汽车卡洗车网点发现，提供洗车服务的大部分都是汽配店或汽车装饰公司，很难找到洗车行的身影。与银行合作主要是为了宣传店铺

，吸引回头客消费诸如汽配等其他服务。王经理如是说，从某种意义上讲，这才是合作商家的初衷。