

## 理财收益 VS 工资

如果你的理财收益（包括信用卡、撸毛）明显高于工资，那你其实上班的意义是不大的。

如果你的理财收益（包括信用卡、撸毛）明显低于工资，那你很有必要减少撸毛的时间了，因为对收入的贡献很小了。

比较好的平衡是，理财收益和工资水平相差不大。

## 理财/信用卡/撸毛占比

如果你的信用卡和撸毛收益占比明显高于纯理财，这只能说明你资金闲置严重。

如果你的信用卡和撸毛收益占比明显低于纯理财，那说明你是土豪，可以不用玩卡了。

比较好的平衡是，纯理财收益与信用卡/撸毛收益差不多。

## ROE

衡量一笔投资划不划算，不是简单的看项目本身的年化收益率的，而是看 ROE，也就是说，单笔收益/你的现金类净资产。

你撸个 10-1 充话费，充的话费还无法 TX，收益率 10% 么？你 1/几十万算算看。

银联随机满减，收益率是很高，但是总收益呢，几次加起来也就 10 元，人家一单 100-10 就超过你了。

## 单位时间收益

做一件事情，按时间平摊到一小时，你能赚多少？

撸满减，撸电子卡，占用 5 分钟，其实还不错。ATM 取现华夏 Smart，其实比较亏了，排队有时候都要 10 分钟，为了 1 元多，不值。

一个小时不到 30 元，你可以完全不用做了。为什么我收京东、美亚，且必须规范格式和时间？因为节约时间。为什么量大价格从优？因为时间节约了。

## 无损路子

不要去追求无损路子，无损路子确实还有很多，但风险很大。平台倒闭，平台跑路，卡你资金，收你手续费等等比比皆是。最近某“你懂的”被某二维码的总代理公开后，中信通道立马挂了，节哀。

## 二维码

最近二维码很火，确实撸这个方便，随时随地，而且大额方案也被破解。但对平台依然要谨慎，不秒到的不能囤积太多，及时提现。

## 机会成本

无损+二维码其实衍生出一个机会成本的思想，如果撸无损需要冻结一个月，那我宁愿撸二维码，0.3% 也不过年化3.6%，我很有机会逮住一个券妈妈平台，超额收益明显高于 3.6%。

同理，支付宝走借记卡和 +1% 的信用卡，我走信用卡。

双十一期间用足花呗，节约额度。

能免息分期就免息分期，哪怕比直接储蓄卡买贵，我依然选择分期，比如苹果。