

最近的乌镇互联网大会着实又火了一把京东，阿里和网易，强哥的京东生意现在是做的风生水起，上个月的双11其实已经拿下了不错的战绩了，这不马上又要双12了，想来更多的活动已经在向消费者奔来的路上了。

不知道各位是不是京东的重度用户，什么叫重度用户？我觉得符合以下情况就算是了。

1，别人问你电子产品什么比较好的时候，你会默默的打开京东做比较然后用 [专业] 的口吻告诉她：这个好，那个不好。为啥好？给你看京东的评价啊。

2，当明天急需一样东西，你首先想到的就是去京东搜一下有没有的卖，因为只要位置不偏远，今晚下单第二天肯定到，有时候早上下单，下午就送到的例子比比皆是。

3，每天都在 [什么值得买] 上晃荡的人，多半最后都是通过各个链接跳转到了京东的页面，然后各种剁手和败家。

简单说，每当你希望东西正品，希望马上就能买到东西，每次都不用担心退货问题的时候，你一定会想到京东的。

这就是现在的京东，一个越做越好的电商平台。

京东推广了一套属于自己的会员体系：京东Plus会员，这个呢是需要缴纳年费的。

截至今天的价格

149元购买一年会员同时赠送30天

也就是 149元购买13个月会员服务

现在啊很多人都在说消费升级了，生活水平要提高了，所以很多人其实都愿意花一小钱买更好的服务的。

就拿寄快递来说吧，如果你要寄很贵重的物品，比如手机，比如文件，你肯定会首选顺丰，即便你知道顺丰的价格是别家的一倍甚至2倍，但是你花了钱，顺丰提供了优质的服务，这就是消费升级的一种。

回到作为电商平台的京东，我是觉得目前这个京东plus会员还是很值得的：

每个月有一定数量的免运费券，想买多少就买多少而不用操心去凑单免运费。

每个月有一定数量的满减券，你自己用不掉的话你可以给身边的同事和朋友下单，帮助朋友的同时还可以给自己的信用卡攒积分，何乐不为？

现在打开京东app，里面都有这么一个提示：

明天就是12月7日了，按照提示说的，京东plus会员就要299一年了。

所以如果你觉得现在的149元购买13个月京东plus符合了你的预期，那就入手吧，正好可以在接下去的双12派上用场。

双11入手的京东plus

前天又续了京东plus

最新的会员状态

对了，京东平台也有许许多多的羊毛，既然都已经入手了京东plus，那么在以后的日子里面，会陆陆续续推出京东羊毛的小玩法和小攻略！

我们一起学习，一起分享，一起进步，一起拔毛~