

今天K计划新学员让卡妞坐了一次过山车。

学员是无卡小白。卡妞看过他的K档案，资质不错，骨骼清奇。

卡妞信誓旦旦地和他拜把子，打算给他做百万白金规划，带他迎娶白富美，走上人生巅峰。

直到他今天发来一张降级批的青年黑，额度8000。

卡妞当场发飙：进了我的K计划，征信归我管！你申请之前问过我意见吗？

学员很委屈：卡妞消消气，这个是我进K计划之前申请的。

卡妞吃了颗速效救心丸：坦白交代，还申请了什么卡。

学员说：同时申请的还有农行精粹白和广发臻尚白，广发可能会降级批金卡。

What？降级？

卡妞赶紧又找出两粒救心丸。

先不说这个糟糕的申卡顺序，光是一个8000的首卡足够让卡妞喝一壶的了。

居然还勾选了降级批卡。

结果趁卡妞吃药的功夫，学员又去银行把交行卡开了，说他实在是喜欢那个新户礼。

卡妞已经无力吐槽了，只能赶紧想补救措施。

众所周知广发首卡犀利卡最佳。

臻尚白虽没有返现，额度高些也无妨。但是如果降级批了金卡，那卡妞为他定制的百万授信计划就元气大伤了。

卡妞和九位DLB辛辛苦苦打造的K计划金字招牌可能就这么砸了！

卡妞用尽浑身解数，指导他如何和银行周旋，把降级批卡的可能性扼杀在摇篮里。虽然希望渺茫，毕竟审批是系统把关。

还好有惊无险，臻尚白批了，额度3万。

卡妞想还好批了，不然自己真的会气到住院。

现在只有一条出路——管住学员疯狂申卡的手，再把他菜卡的额度提上来。

今天跟大家聊聊如何妥善处理手中的菜卡。

先列举一下大家销掉菜卡的种种狗血理由。

1.额度太低，销了解气？NO!!!!

卡妞年轻时犯过一个悔不当初的弥天大错。

我拿到一张2万的中行卡，开都没开就销了。

毕竟卡面不美，权益不好，新户礼太轻，额度太小气。

我的偶像我不是卡神曾经在卡妞的投稿里说了这样一句评语：

“今日你爱理不理，他日你高攀不起”

一语成讖。

之后卡妞被中行连拒7次，欲哭无泪像个100多斤的孩子。

所以想直接销卡的卡友，请好好看看我的下场再做决定。

我的今天就是诸位的明天。

你认为你自己拽？银行比你更拽，拽到令人发指你信吗？

2.为了不影响后续批卡的额度？呸！

有人说，菜卡不销，往后批卡的额度也会很低。

好，就算你销了，这张卡的审批记录会从征信里面凭空消失吗？别的银行就看不到了吗？

一叶障目，不见泰山。

下低额卡，不是你资质问题，就是你和银行关系紧张。

你不从自己身上找原因，反而拿银行出气，试问你是何居心？

就好像你去医院看病，医生说君有疾在腠理，你一把大砍刀把医生咔嚓，然后说给我换个聪明的医生来！

还好没有银行联盟，不然销卡狂魔一定会被全线通缉！

如果有，卡妞绝对站银行这边。

3.降低他行总授信？呸！

有人说，我他行总授信太高了（万恶的小招你等着），这张卡一直不提额，没心情在用了。

卡妞就想问问，总授信高，你咋不去销那些五万十万的大额卡呢？

我们低额卡招你惹你了，才占你几十分之一的授信好吗？

就因为额度低，就该被你区别对待吗？

低额卡也是有尊严的，请尊重银行，尊重自己。

4.我要减少持卡行，下他行高端大额卡！

的确，建行、花旗、交行等等都很介意多头授信。

但是介意不代表不批，也有很多人十多行以上拿下建行招商。

关键是要有正确的方法和心态。

除非你真心想要这行卡，并且有足够的自信拿下高额。

减持要彻底，有本事就把持卡行数减到三行以下，不然该不批还是不批。

能对自己下这么狠手的人，卡妞佩服，敬你是条汉子。

5.年年当新户，年年拿礼品？NO。

很多人申卡的目的是新户礼，妄图用新户礼发家致富开淘宝铺。

更多人是家里缺了一个包，一口锅，或者忽然去全世界看看。

这是人之常情，卡妞也不喷了。

毕竟卡妞也曾经为了想再次撸新户礼被中行狠狠的教训过。

卡妞希望银行也好好教训一下你们。

你知道银行拿到你一个客户需要多少成本吗？

从宣传到审批，从制卡到服务，连哄带忽悠，还要贴钱送你包包，还要冒着你不还钱的风险赔笑脸，还要给你的卡员人发奖金。

撸新户礼的行径完全等同于杀鸡取卵。

卡妞这里建议各大银行效仿某行，新户奖励终身一次。

6.没什么权益，懒得打理？NO。

有人说，我其他卡有很多活动很多权益，可这张卡啥都没有。

卡妞问你，你当初申卡的时候想什么呢？结了婚发现老婆不会做饭就离？

你会反驳，我看好的洗车/星爸爸的活动结束了，真没啥油水了。

那请问你，以后万一出了新的更好的活动呢？你保证自己不会捶足顿胸吗？

请大家积极看待银行业的竞争，竞争会催生出更多优惠更多精彩，受益人是我们持卡人。

给他们一个机会，他们还你一个奇迹。

如果银行真的没活动，倒闭了没准还会给你遣散费呢，销个什么劲儿。

正确的处理方法如下：

1.坚持使用，勤能补额

说白了，额度低反映的是你在银行系统里的评定欠佳。

但是银行没有直接拒绝你，而是给你正常的用户体验，这原本是值得高兴的事情。

一个没打过交道的陌生人肯借你五百块钱，你会有那么点感动吧。

你如果觉得，五百块钱太少了，我宁可不要。

那卡姐也不多说了，卡吗？钱吗，拽吗？销吗。

其实菜卡提额的空间很大，只要使用得当，几个月也可能翻倍。

想提额就适当分期，买点理财或是高档商品。

你如果选择放弃，就错过了和银行互动的机会，银行无法发现你的闪光点和潜在消费能力。

你更失去了把一张低额卡慢慢养大的那种无与伦比的成就感。

2.提额不成，以逸待劳

就是大家说的冷冻大法了。

如果使用得当且没进黑屋，可以考虑把卡片搁置一段时间，让银行自己寻思寻思。

但是不要为小恩小惠所动，如果某行用几十块钱的刷卡金诱惑你，千万要按兵不动。

卡姐陪你一同等待提额的好消息。

这里提醒一下，威胁销卡大法已经用烂了，银行都不傻，况且是系统审批。

赶上哪个客服MM不高兴顺手帮你销了卡清了积分，你拿人家一点办法都没有。

3.资产进件，曲线提额

如果你最近正好娶了媳妇，买了车，盖了大瓦房，何不和银行共同分享这份喜悦呢

？

联系客服索要银行邮箱，把你的相关证件，工资流水发给银行。

他们会仔细审核的。

4.曲线提额，条条大路通罗马

曲线提额，用我们老家话讲，是很“寸”的。

也就是可遇不可求的好事。

就像卡妞的某行卡和某行卡，很多人几年不提一分，卡妞下卡两个月直接二倍四倍翻上去。

当然曲线是有技巧的，要么赶上银行放水，要么银行忽然脑子进水，或者你有卡妞的独门秘籍。

5.免掉年费，持卡观望

如果以上方法均不奏效，你和银行也不打算再续前缘，卡妞依然劝你留着。

俗话说的好，一张卡片不算卡片，一千额度不算额度。

好吧这话是我现编的。

直接致电银行，说自己家里有事，或者打算出国，希望免掉年费。

大部分银行也都会考虑你的请求。

实在不行换一张免年费的卡，就当收藏了，过生日还能收到祝福短信。

卡片比人好打理，多个人还要多双筷子多只碗呢。

额度再少也是钱，没准哪天能救急呢。

也没准几年后再登陆app，额度就提了呢。

这都是有可能发生的事儿。

又洋洋洒洒讲了一大篇，晚安各位。