

总是听到抱怨：好烦，银行又给我打电话让我做分期，这个月都打了x次了！

也有不少人问我，银行又邀请我做分期了，该不该分？分多少？不分会怎样？

针对这类问题，答案可是因人而异的。就看你是哪种人了

如果你是良民，对额度也没有太高的要求，每个月就是真实消费，额度够用，那你可以不用理银行的分期邀请了，没必要。

如果你有提额需求或者你有tx行为的。你就得掂量掂量了，你有求于银行给你高的授信额度来周转资金，那你就得给银行赚钱。

银行赚了钱，又觉得给借你钱没什么风险，当然就愿意给你提额啦，对你的tx行为也会睁一只眼闭一只眼。

当然，做分期只是银行赚钱的手段之一，资本家的套路多得很呢。

你也别小看做分期，这里面可是有学问的，分多了，一是不划算，二是银行觉得你资金出问题了。

分少了吧，银行觉得你一毛不拔，赚不到钱。

两种情况都不愿意给你提额。

到底分多少呢？

以期数来讲，不超过6期比较合理。超过6期那手续费可不简单。

以金额来看，一般为额度的30%-40%，或者在客服打电话邀请分期的时候可以咨询最少分多少可以享受活动优惠，

比如招商之前的活动就是最少分1.2w可以奖励3000积分。

招商我是比较愿意做分期的，因为积分奖励还不错，提额也容易，分着高兴！双方互利。

其他银行我就很少分了，特别是交通，之前贡献了那么多手续费，提额还是只给临时，看来得雪藏试试了。

唐波妞有话说：上次我被哈根达斯的店员误导，以为只有周末才是200积分=1块钱，然后可以全场任意兑换，只要积分够。

然而星期天晚上我赶在她们关门前去兑换的时候，本来想把16种口味的单球兑了（我广发有30多万积分），结果只能对3个！

然后店员仔细阅读了兑换规则后发现是这样的：每卡每天可兑40元以内的商品3次。200积分=1块钱。活动截止到7月底。

机会难得，酷暑难耐，我会坚持每天去兑，然后塞满冰箱美好地度过这个夏天的。