

很多小伙伴在申请下卡之后，总会用“额度感人”来调侃自己对额度不满意。

当你看到打开信封，满怀期待的拿到卡片：

心里只能用WFK来形成此时的心情了。

到底销不销？心里一定在犯嘀咕，导致出现这个情况的原因有很多，比如，本身你持卡的额度不高，这样你再申请的额度也不会高。

如果申请的首卡，没有提供有效的财力证明，导致下卡额度很少，我有两个建议。

第一，重新提供财力证明，网点进件博取高额度的另外一张卡。

第二，没有财力，留下这张，再图日后提额。

如果你是第二种情况，那么我建议你仔细看一下本期的分享，对你提额非常有帮助。

北先生，我额度很低，怎么才能快速提升额度？

相信有这样问题的小伙伴很多，那该怎样提额呢？关于提升额度其实分为两种情况：

第一个，随银行提额周期提额。这里每个银行都有自己的提额周期，如下图

如何利用这个时间段，达到在这个周期内为自己争取提到更高的额度，其实每个银行都是有自己的规则算法的。

如果你想到固定的时间节点提额，那么在3个月或者6个月内怎么合理的交出3期或者6期的完美账单，就显得特别重要了。

完美账单，这是周期提额必备条件。

银行在每个提额周期内会对该周期内3个月或者6个月的账单进行分析评估，当然，表现优异的就是那些活跃度高，消费需求旺盛的人了。

这样的账单才有提额的必要，如果你每个月就那么一两笔taoxian，对不起，那真的没戏。

怎么样的账单才能堪称一份完美的账单呢？

每月最少20笔刷卡，刷卡总额控制在总额度的50%-80%

账单商户构成：支付宝/微信支付5-10笔；商超类、4-5笔，娱乐购物类5笔以内，餐饮类5笔以内，出行类2笔以内。

这样形成一期大约20-30笔的账单，就非常给力了。

关于以上商户构成的比例，每个月可以在各个类别之间增减笔数，总体保持20-30笔之间就可以。

以上维持3-6个月，在你提额周期到了之后肯定会有所收获的。

当然这也不是必定会发生的，账单足够完美之后，对于其他方面的考量，有些银行也会参考，这在以后具体讲解某个银行提额的时候详细分享。

加速提额，分期来助力。

银行分期分为很多种类，有账单分期、现金分期、个人信贷XX金分期等等。举一些例子，如招商银行的e招贷、交通银行的好享贷、中信银行的圆梦金、广发银行的财智金等等。

这些都是各大银行信贷部门推出的信贷产品，当然这些也是助力你额度提升最有效的途径之一。

关于分期，北先生这里有深刻体会，比如我自己的招行金卡，通过几次分期操作，额度提升很明显，还有中信银行，最近办理的分期还没有结束，额度已经从4万提升到5万6了。

所以，建议以提升额度为目标的持卡人，在2个账单之后，第三个账单日/银行提额周期日到来之前，做一期分期，十分有必要。

这样有利于你的综合提额评分。

关于分期，本人建议3-6期为主，银行虽然主推的12期，个人认为太久了，意思一下3期也妥妥的，贡献一点手续费，大家都能接受的。

额度建议1-2万之间适合就好，主要看自己。

这样整体手续费，3期的话大概也就几百块钱。

银行与个人亲密度很重要。

关于授信额度，其实北先生自己有个说法，叫做个人与银行之间的“亲密度”。

亲密度代表了 you 与银行关系的深浅。中国是关系型的社会，如果认识熟人，你办事情就少了很多麻烦，减少了很多不必要的流程。

与银行的亲密度越高，则代表你可以授信越高，提额的过程就是不断加深亲密度的过程。

所以，不要吝啬几次分期的费用，他能给你带来更高的额度和授信，增加与银行的亲密度关系。

如果，再看完这篇文章之后，你还要问我怎么提额，那就上述的两个方案，供参考了。

另外一种更直接的，有助于增强你的档次感的就是境外消费，因为境外消费可造假的几率低，更加真实可信。

如果国内消费比较多，配合6个月一次的境外消费记录，会加速你的提额周期。

附录几个提额经验分享：

浦发的提额没有规律可循，只要受邀分期，就可以要求提额，一般浦发也会邀请你分期，然后以提额作为条件，这样的机会要抓住了。本人浦发的额度就是这样翻倍上来的，非常爽。

工行没有分期，单靠刷刷账单也会定期提额的。

广发的白金卡比金卡提额难度大，建议主刷金卡，提额概率和频次更高一些。

今天就分享这么多，以后会拿具体银行详细讲。祝大家提额顺利。