

玩卡的用户分为几大流派。

## 1、反撸派

所谓反撸派，是指银行从这些持卡人身上赚钱。银行发信用卡是为了赚钱，而很多卡友玩卡也是为了赚钱，双方都要赚钱，这钱从哪儿来？就从这些持卡人身上来。

绝大部分普通持卡人、玩卡新手小白、数学不好的持卡人很多都属于这一类，他们不知道分期的手续费原来高达18%，也不知道原来预借现金手续费也堪比高利贷，甚至不知道年费可以刷免的，好不容易攒点积分知道兑换锅碗瓢盆就已经难能可贵了。

这些持卡人给银行的信用卡业务贡献了绝大部分利润。

## 2、佛系派

知道信用卡基础相关知识，也能避开常见的一些坑，还知道一些玩法技巧，部分高手甚至理论水平不输大老板，但因为懒、或者不屑于去做、或者没时间、或者没心思、或者看不上等原因，而不刻意为之，既明刚好用得上则顺势薅一点，既明称之为佛系派。

而真正想通过信用卡赚钱的，则还有以下几种。

## 3、权益流

使用信用卡的主要目的在于享受高端信用卡带来的各项权益。比如境内外接送机、机场高铁贵宾厅、五星酒店升级待遇、高尔夫、运动场馆预定、网点VIP号不排队等，不靠信用卡赚钱，主要是提升自己的品质生活。

当然也有倒卖权益、权益变现的玩法。

## 4、资金党

通过信用卡给的授信额度，再将信用卡额度变现，用于自己生意周转、解决燃眉之急、甚至用信用卡资金投资、炒股、买房。相当于低息、甚至无息融资的玩法。

## 5、积分党

通过银行各种活动、多倍积分等，获得大量积分，兑换里程等硬通货变现。参加各种月月刷等获取实物奖励的也姑且归类于此。

而3、4、5种玩法的持卡人互相交织，会玩的往往左右逢源，无论是积分、权益还是额度都能为己所用，创造利润。

而这些收益的根源，大部分都来源于第一类人群贡献。

123下一页末页共3页