

保险公司不是只能卖保险，也会有一些理财产品售卖，而他们售卖的途径几乎就是和银行合作，由于银监会和保监合并，加上银行和保险公司有恒大的客流，因此保险公司可以理财也无可厚非。

银保产品是通过共同的销售渠道向客户提供产品和服务;银保产品是不同金融产品、服务的相互整合，互为补充，共同发展;银行保险作为一种新型的保险概念，在金融合作中，体现出银行与保险公司强强联手、互联互动的特色。银保产品实际上是消费者通过银行柜台能够买到的保险。它最大的卖点是"保障+收益"，而最早通过银行销售的保险品种也是储蓄分红险。