

随着传统车市的走淡，为了刺激购车者的消费需求，各大汽车厂商纷纷与银行、汽车金融公司展开合作，推出信用卡零利率车贷业务。如今，信用卡零利率已经成为很多汽车厂商惯用的吸客方式。但记者近期了解到，信用卡免息车贷，尤其是商业银行的信用卡免息车贷，大多都与车险捆绑在一起，且多要求消费者购买全险。

银行或汽车金融公司推出的零利率车贷，确实让消费者省下了利息，但消费者被要求在指定的保险公司购买车险，且多要求购买全险。对于这种捆绑方式，消费者有叫好的，也有认为过去强制性。记者了解到，办理信用卡免息车贷业务，经销商都会要求按揭的消费者必须在店内购买全险等一条龙服务。也就是说，消费者买车之后，车险、上牌等大都要由汽车经销商代为办理。其中，贷款购车时所买的车险也被要求为全险，即交强险、车损险、盗抢险、商业三者险、不计免赔等主要险种都需投保，且不得自行购买，而必须通过汽车经销商代买。例如，持卡人办理建设银行[4.89 0.41%

股吧]龙卡购车分期付款，需要投保机动车辆全车盗抢险和车辆损失险。

这些车险费用非掏不可，实际算来，消费者从零利率上获得好处，但其他方面的利益却补充了商家的利息损失。南城一家4S店的销售经理告诉记者，银行要求消费者投保指定车险让车商来代办，其实也是合情合理的。比如全车盗抢险和车辆损失险，如果消费者没有购买，但在按揭期间车辆就被盗或严重损失，这个风险就要银行来承担了。该销售经理表示，一次性付款的车辆可以不购买全险，但对于信用卡免息车贷的车型一定要投保指定险种，其实银行这种要求也并不过分。

记者了解到，尽管被要求捆绑购买指定险种，仍有不少消费者仍愿意掏钱购买，毕竟信用卡零利率车贷能让众多消费者圆了买车梦，且还款额也在承受范围内。