在银行的眼里，如果将一个用户定义为优质用户，那么他的信用卡额度肯定会蹭蹭的
往上
涨，那么
银行是如何定义优
质客户呢？实际上主要从三个因素来
判断的：客户的还款记录、客户的还款来源、客户的职业稳定性。

所以说，如果银行认为你以往还款记录好，而且还有“钱景”，他就愿意不断为你提额，毕竟银行作为商业机构也
是以利益为目的。
所以那些信用良好且就职于世界500强或企事业单位的人，更容易被定义为优质客户，因为他们的工资收入比较高，而且工作比较稳定。

1、
虽说劳动不分贵贱，但在
银行的眼里职业却分地位的高低

，公务员、医生、教师、高级技术人员，世界500强员工都会默认被贴上优质的标签。

2、工作我们无法改变，但我们可以保持良好的还款记录，在征信上不能出现透支逾期，如果征信有问题，就是世界100强的员工，银行照样也不会批高额度。

3、要有着良好的刷卡习惯，能用信用卡的地方尽量多刷一刷，毕竟每次刷卡都会给银行带来利润，银行觉得我们有利可图，也就会愿意多少让一些利给大家。