

采用主动邀请式的限量发卡模式，即只有收到银行邀请函的客户才有资格申请，主卡每年年费高达10000元，不仅实现了对高端客户的最严格筛选，同时实现了与国际上无限贵宾卡特征要素的接轨，持卡人享有包括商旅、医疗、理财、社交等私人专属服务。招商银行在2008年4月17日第一家推出的面对国内顶级富豪的顶级信用卡产品。招行信用卡中心人士称：“35岁以上的顶级成功人士是无限信用卡的目标客户。收入并不是最重要的审核标准，还要看申请人的社会地位等综合情况。因为无限卡本身是身份的象征。”

为维萨(VISA)及万事达卡组织所推出的顶级信用卡。其对象为社会高阶层人士，如企业经理人、高阶层主管等，除收取高额年费外，会针对经常出国旅游的高阶层人士提供更周到的附加服务，如免费使用机场贵宾室、免费汽车拖吊、高额意外险、高尔夫球会员卡优惠等。

金卡和普通卡的主要差别在申请资格上的限制，及信用额度的高低。银行所授予金卡的信用额度也会较普通卡高。金卡年费通常也比普通卡高，但可享有较多之会员权益，如海外紧急救援、高额旅游险、免费道路救援等，以提供持卡人更多的服务

。



普通卡发卡对象为收入不高，偿还能力较低的人群，其授信额度比较低，也是发卡机构所发行的最低级别的信用卡。

附卡：

信用卡主卡持卡人可为亲友申请附卡，如缺乏经济能力的学生和家庭主妇等。附卡和主卡共享一张信用卡的信用额度，账款会出现在同一张对账单上。此外，主卡和附卡的权利义务基本上是相同的，但如果主卡挂失，附卡将不能使用，附卡挂失则不会影响主卡。

学生卡：

某些银行会针对学生推出信用卡，但由于学生还没有经济自主权，因此银行会给予较低的额度，一般只有2至5万元。有固定收入的学生也可另行提供收入证明，向银行申请较高的信用额度。学生可先利用学生卡，建立与银行往来的良好信用，参加社会工作后即可提高信用额度，成为不同信用卡的持卡人。

联名卡：

联名卡的功能和信用卡一样，所不同的是，联名卡是发卡银行和一般企业联合发行的，以某一特定族群为对象，较具商业导向，且比一般信用卡多了企业所赋予的各项额外功能，以回馈持卡人。如中华航空信用卡、百货公司联名卡等。

紧急补发卡：

若你出国旅游或商务公干时，信用卡不慎遭窃或遗失，却仍需要使用信用卡时，可在向发卡行办理挂失手续时说明要申请紧急替代卡，有提供此服务的发卡银行将会与国外制卡机构联系，让你安心继续行程。

专为公务使用而设计的信用卡，是由公司向银行提出申请，以提供员工出外洽谈商务时使用。员工使用公司卡签账后，账单由公司直接缴付，可节省传统报账及员工请领款手续。而公司的会计部门根据银行每月所整理出的消费清单对账，可省掉许多麻烦，或可更进一步争取数量折扣。