

现在，基金代销平台是比较丰富的，常见的基金代销机构有银行，券商，线上的独立销售机构，三方财富（支付宝，京东金融等）等等，不同的平台有不同的特点，也适用于不同类型的投资者，对于一个理财新手来说，选择什么样的平台是最合适的呢？我们可以根据投资者的时间空闲程度和自身的专业程度进行分类。



如果你有更多的时间和精力，但是专业能力比较薄弱。

在选择上是优先线下的理财顾问，然后再是互联网，因为你可以花更多的时间去和理财顾问进行交流，线下的理财顾问可以从专业的角度给投资者投资建议和策略，陪伴投资者共同成长，共同参与。在投资渠道的选择上优先银行，券商和三方财富平台。

如果你有更多的时间和精力，同时具有较强的专业能力和知识储备。

那么你可以选择对自己来说更加便捷的渠道，优先互联网，然后是线下理财顾问，而投资渠道上选择独立的销售机构操作更加便捷，专业数据清晰，同时这些平台相对费用更低，投资性价比更高。

如果你没有太多的时间和精力，并且专业能力比较薄弱。

专业的线下理财顾问可能更加适合你，因为线下的理财顾问能够给予顾问式的服务，协助投资者进行纪律投资，同时能够长期陪伴其持有的过程，投资渠道上优先银行，券商和三方财富平台。

如果你没有太多的时间和精力，但是具有较强的专业能力。

在投资诉求上会更加注重操作便捷和投资纪律，所以优先互联网然后是理财顾问，投资渠道选择线上独立销售机构，银行和券商。