

最近，接二连三地有同事接到银行打来的电话，大家一看是银行的号码，也就没多想直接接通。电话内容大多是先询问一下最近的用卡情况，然后就开始介绍有什么样的保险服务。

起初，同事还以为是自己申请的信用卡服务增加了，有了免费的意外保险。经过了长达十几分钟的狂轰滥炸之后才发现，原来客服是来推销保险的。同事执意挂断前，客服还在喋喋不休地做最后的争取。

案件一：银行来点销售保险 一不留神就会“被消费”

很多卡友都会常常接到信用卡中心，或是以各种信用卡客服的名义打来的保险推销电话。例如，“某某女士，你是我们信用卡持卡人，也是我们尊贵的客户，现在我们信用卡中心和某保险公司合作，推出了某款保险，每个月只需XX元，能给您带来多么全面的保障，而且不用您付费，每月直接从你的信用卡中扣除。”

听到这样的介绍您会不动心吗？表面听上去，似乎是银行为您增加了服务，带来了优惠，几十元就能享受全方位的保障，这时只要您稍一动摇，说了一句类似“我考虑一下”的回答，客服立刻会认为您是接受了他的介绍，马上会在您的账户中扣款。于是您就被迫用信用卡分期买了一款完全不了解的保险。

应对策略：

这个时候，您只需要一句话：不好意思，我不需要您的保险。信用卡中心，或是以各种信用卡客服打来的推销保险的电话要果断拒绝。

即使您真的有需求要买保险，也一定不要被客户人员忽悠了，可以直接到保险公司或从代理人那里了解，清楚了产品的各项内容之后再行购买。

案件二：介绍贷款要冷静 擦亮双眼坚决抵制

一些持卡人的手机偶尔会收到这样的短信：“您的XX贷额度有多少，给您准备了多少的XX金。只要您回复一个电话或是短信就可以使用，随借随还。”这个信用卡中心在向您推销各种小额信用贷款。不要放松警惕，这种贷款普遍高利息。您要擦高眼睛，不要一不小心不陷入了信用卡的消费圈套。

应对策略：

如果遇到这种短信，最好的方式就是冷处理——直接删除。假如您正需要贷款，可以到融360的贷款频道选择产品，还能使用我们推出的各种小工具来计算贷款利息，让您能够在网上货比三家，选择最适合自己的。

小编提示

面对这些狂轰滥炸式的推销，大家千万要擦亮双眼，保持冷静，抵制来自信用卡的各种消费陷阱和诱惑，让信用卡成为消费的助手，优惠的通行证，而不是被各种信用卡消费陷阱所累。

信用卡是把双刃剑，用得好，对生活帮忙非常大，资金周转、购物优惠，都离不开它；如果您不会使用，一不小心就有落入卡奴漩涡的可能。

