

作为银行盈利的一种手段，信用卡分期的方式在方便了持卡人资金流转额同时，也变相的提升了银行的收入，所以如果你的信用卡账单金额较大，会经常收到分期短信或者是电话。

不过在银行的运营政策上来说，现在很多银行在分期方面都提到免息，一听到免息，很多人就以为是纯免费提供的分期服务，这个理解其实是错误的，免息并不免手续费，银行为了传播的目的，在“免息”这两个字上强调，手续费却遮遮掩掩。在收到银行的分期促销信息之后，我们一定要电话问清楚手续费的相关情况。

接到分期电话后，建议还是不要挂断，根据银行所给出的政策，以及自己对于资金的需求再做判断。不过也有不少朋友认为信用卡分期可以提额，我们也一直强调信用卡分期对提额有帮助，那么分期对提额有用吗？

老实讲，这其实算是一个玄学。在部分银行的客户关系评分上，有一个叫做“我行关系”的选项，这个选项对于你的信用评分到底有多大，每个银行的判断都不一样。但从商业角度来说，客户办理分期业务，是需要缴纳一定的手续费用的。银行就可以通过分期来获取收入，银行能够盈利，理论上讲自然也会为你的信用卡提额。

所以也有不少朋友提到，只要分期得当，想要快速提升信用卡额度也是可以的。而在信用卡分期方面，提额技巧技巧，在我爱卡网友的总结之下，主要包括下列几方面：

## 1、通过账单分期的方式来提额

信用卡分期也有很多种形式，主要有信用卡交易分期、信用卡账单分期和信用卡现金分期这几种。若是想要用分期来提额，采取账单分期是最好的方式。

相比于账单分期，交易分期和现金分期会容易让银行质疑你的消费能力和经济财力水平。毕竟像现金分期是预借现金出来使用，所以账单分期更为合适。

## 2、一定要注意分期还款别逾期

办理信用卡分期是为了能够提额，所以在分期还款时就一定要养成按时还款的好习惯。

但作为征信记录的重要组成部分信用卡的借还款情况，如果发生逾期的话，对自己的个人信用有较大风险，实在是有点得不偿失。

### 3、分期要注意时间与方式

虽然从理论上来说，信用卡分期有利于提额，但千万也不能太过。

比如虽然银行提供最长36期的分期，这样的操作也可以为银行带来大量利润，但说老实话，分期分的太长，就容易产生高额利息，时间越长利息的金额就越接近本金。

分期金额如果太多的话对自己也有负面影响，保持在账单的50%左右是最好的。

一定要注意的是，分期的频率也不要太高，在半年内分大概1到2次即可，除非自己手头上的资金非常紧张，否则每张卡每月都分期的话，体现在信报上被其他银行查询的时候，对自己是一个极大的负面作用。

### 4、节假日后可适当分期

一般来说，在常规消费方面，节假日前后都是消费高峰，无论是春节、十一还是小长假，大家消费的金额往往也会很多，所以你在节假日消费过后再去办理分期，理论上讲还是有助于信用卡提额的。

当然最后还是要提醒的是，选择利用信用卡分期，成本问题是不容忽视的，毕竟分期的手续费和利息也是一个不小的数字，切勿因小失大。此外还需要注意的是，额度再大，出账单后欠款也一定不要不还，做一个遵纪守法的好公民。

