

各种银行每个月都是有介绍办卡主题活动，老顾客介绍新客户办卡能够 得到介绍礼，被介绍人根据这类方法办卡能提升下卡率。可是最后可否批卡，关键还是由被介绍人的本人资信评估标准来决策的，下边一起来掌握下。

信用卡介绍办卡成功率高吗？

最先能够 毫无疑问的是，介绍办卡是有一定的积极功效，尤其是介绍人是银行的高品质顾客，那么是会给被介绍人申卡加分的。对银行而言，高品质顾客的盆友，资质证书很差也不会差到哪里，这一便是社交圈的必要性了。

可是，并不是说找银行高品质顾客介绍办卡就一定能取得成功的。终究银行审核信用卡，关键还是依据被介绍人的本人资信评估标准，参照好几个层面开展综合性得分的，介绍人仅仅在其中的一个参照要素，但并不是唯一标准。

举个例子，如果被介绍人没有工作，或是个人信用欠佳这些，即使介绍人标准再怎么出色，银行还是会仍然回绝下卡的。大家都了解，申请办理信用卡最基础的必要条件是有好的工作，具有一定的还款工作能力，还要个人征信优良。

因此，大伙儿办信用卡，千万不要认为找了个资质证书非常好的介绍人就诸事OK了，要想圆满下卡，最先就得提升自己的本人资信评估标准，假如如果可以的话，最好线上下办卡，向银行出示充足多的资金证实材料，让银行认同自身的经济实力，批卡就会有确保了。

之上就是“信用卡介绍办卡成功率吗”的有关介绍，期待对大伙儿有一定的协助。总得来说，信用卡介绍办卡是不是可以取得成功，关键还是看被介绍人的本人资质证书，介绍人只是只有具有的一定大大加分功效。