

一、缘起

2016年住了一次汕头国际大酒店，累计了些格兰云天嘉赏会的积分，2017年底接到短信说：积分要过期了，可以换飞客茶馆的“飞米”。

本着不浪费的心态，我在2017年12月21日注册了飞客，从此开始了我的8个月茶馆之旅。

图注：第一笔格兰云天嘉赏会积分兑换的飞米入账。

二、收获

1、不到八个月，从新手成长为蓝钻；

2、获得飞米超过11W+（兑换了1W南航里程）；

3、办了四张信用卡（招行经典白+交行安逸白+浦发飞客联名卡+中信颜值定制卡）；

(1) 2月下浦发飞客联名卡

进茶馆还是晚了点，错过了下浦发AE白的黄金时机，2018年下卡已经非常难了。

当时茶馆首页有推广浦发飞客联名卡，就顺手下了一张，原本是想借助联名卡快速升白金的，结果关联时间太长，已经自然成长为白金了。这张卡的小收获是用了两趟免费接送机。

<http://www.flyertea.com/thread-1981534-1-1.html>

(2) 2月底下招行经典白

既然错过了浦发AE白，就不能再错过招行经典白了，在茶馆学习了取现大法后，既然没有年费的后顾之忧，就准备充分，一次申请成功，从此成为主力卡之一。

[*经典白一次申请成功心得分享](#)

<http://www.flyertea.com/thread-1973268-1-1.html>

[*经典白的收获](#)

半年时间，通过参加各种活动+1次主卡生日取现，累计4W分，已经换了3W南航里程，预计下半年附卡再1次生日取现，全年应该可以轻松累计7W分，扣除两张卡的年费，还剩5.5W分，全年顶格换5W里程是没问题了。300+的酒店精选还是有很多好选择，基本用完。

[*经典白权益使用攻略](#)

<http://www.flyertea.com/thread-2047529-1-1.html>

(3) 4月底下交行优逸白

茶馆闻名的三白还有交行麒麟白，不过我出国实在不多，也就没有太关注，而4月份新出的安逸白可以说是来得及时，看了规则之后，感觉非常适合，马上第一批申请。事实证明非常好用，也已经成为我的主力卡之一，换南航里程也非常给力！

*交行速度可以啊！YP到手

<http://www.flyertea.com/thread-2063196-1-1.html>

*安逸白的收获

收卡后正好赶上五一香港三天，于是第一期也是最后一期安逸白的境外20倍50W封顶积分到手。

6月份之后就变成了10w封顶，7月香港书展1天搞定，今年10月之前也没有其他境外计划了，等新一期活动，圣诞节香港再来一波，算是利用到底。

最近的挑战赛也非常有意思，正好衔接上招行的活动空档期，成为近期主刷卡。

(4) 为了一块手表办了一张中信定制颜卡

这张卡纯粹是为了一块表办的，作为一张普卡，有这样的开卡礼，也是非常厚道了，这个信息也是从茶馆获得的。

*颜卡的开卡礼手表到了

<http://www.flyertea.com/thread-2128198-1-1.html>

4、有意识地积累了雅高和IHG大量的常旅客经验

茶馆信息量最大的板块，除了信用卡就是酒店了（航空公司方面因为本身是CZ小银卡，base又在广州，所以就不用研究了，使劲累计里程就可以了）。以往都是OTA订酒店，既然上了茶馆，就要看看酒店的常旅客计划。

*雅高

有一次收到佛罗伦萨小镇的推广，介绍雅高A+卡，然后就关注了下，觉得性价比挺高，于是就立马办了主附卡各一张的A+卡。雅高的大促还是非常实惠的，正好有需求，于是半年来也节省不少。而免房又非常适合我这种喜欢提前做计划的人

部分勋章图

四、茶馆的进化

过去的这8个月，茶馆经历了数次改版，界面对用户越来越方便，活动也越来越丰富，个人感觉最大的改善有以下两个：

1、发帖模板

以前发帖五花八门，现在有模板就方便多了，不管是写的，还是读的效率都快了

2、获得飞米更容易了

现在只要用心写帖子，比以前好文固定飞米500飞米要多多了

五、未来

茶馆的用户黏性做得确实不错，也是目前我唯一——一个经常在用的论坛，在这个论坛

上，我获得了以往很少关注的常旅客知识，适合自己的信用卡使用习惯也已经建立，也在实践中体会到了常旅客的美好，同时也将一次次的经验转化为帖子再分享给大家，或许这是对茶馆“生活因分享而美好”的最好诠释吧。

注册接近8个月，几乎天天不忘打卡，用户黏性了得👍

“9”在中国传统文化中是一个吉利的数字，相信9周年之后的飞客茶馆会越办越好！

感谢茶馆与各位飞客的相伴，未来大家都会更加美好！