

近年来，建行信用卡以客户需求为创新动力，不断推动刷卡消费升级。其中，建行龙卡信用卡汽车分期付款业务的推出，帮助持卡人在合理安排未来支出方面，缓解财务压力，提高了持卡人的生活品质。

信用卡购车分期

不需缴纳利息

当前消费者购车如需要贷款，一般有三种贷款渠道，一是申请汽车金融公司贷款，二是向商业银行申请汽车贷款，三是向商业银行申请信用卡购车分期付款。

目前由于监管的需要，大部分商业银行对汽车贷款的审批政策较严，客户申请汽车贷款比较困难，而通过汽车金融公司贷款和信用卡分期则是最常用的方式。其中，汽车金融公司的购车贷款一般利息较高，年息大都在7%以上。在客户贷款时，很多汽车金融公司必须要求车辆抵押，有些公司还会增加一些抵押费和担保费支出，担保费一般按照贷款额的1%-2%一次性收取。这种贷款方式速度比较快，由于增加了担保措施，汽车金融公司对贷款客户的审批条件会宽松一些。

而信用卡购车分期是指信用卡持卡人向发卡银行申请欲购车款的部分金额，在约定期限内逐月还款，并按照发卡银行规定支付一定手续费的信用卡付款方式。这种方式需要交一定比例的首付款，剩下的余款按月分次等额偿还；期限最长3年，不需要缴纳利息，只缴纳手续费，而且银行一般要一次性收取。

信用卡购车分期根据不同银行的政策，所购车产抵押不是必须的。信用卡分期优势是价格较低，以建设银行的购车分期为例，一年购车分期的手续费仅为分期额的4%。比如购买一辆20万的汽车，选择一年分期支付，消费者首付车款30%(6万元)后，剩下的14万就可以刷信用卡支付，然后分12个月等额还款，手续费为6400元，没有其他额外费用。

建行信用卡

购车分期四大优势

一、免担保免抵押。建设银行购车分期以信用方式发放贷款，一般不要求车辆抵押、追加担保公司和自然人担保，因此办理手续简便，客户整体贷款负担较轻。

二、合作品牌多。目前建设银行购车分期合作经销商已经覆盖了绝大多数在售品牌

，消费者选择的品牌和车型基本都可以在建设银行办理分期。

三、机构网点覆盖地区广。凭借建设银行的营业网点优势，全省各地的消费者在本地区都可以办理购车分期业务。同时建设银行还支持客户在省内异地办理购车分期。比如德州、菏泽的消费者在济南购车也可以在济南办理分期业务，这为客户选择品牌和车型提供了极大的方便。

四、优惠活动多。利用建设银行的品牌优势和客户资源优势，建设银行总行与很多知名品牌汽车厂商签订了合作协议，为消费者提供购车分期手续费优惠，很多品牌实行零手续费，真正实现了让消费者“用建行的钱，买自己的车”。

目前享受分期优惠政策的品牌既有奥迪、宝马、奔驰、克莱斯勒、进口大众等高端车型，也有北京现代、东风悦达起亚、东风标致、一汽大众、斯柯达、吉利等中低端车型，可以说基本覆盖了各层级消费者的贷款需要。建设银行各地分支机构还会联合当地汽车经销商根据客户的需求组织团购活动，使消费者在享受分期手续费优惠的同时还能享受到购车价格优惠。

办理建行购车分期

享价格优惠

只要消费者持有建设银行信用卡，就可以向建设银行提出购车分期申请，审批通过后就可以办理购车分期业务了。如果不是信用卡持卡客户，也可以在办理购车分期申请时同时办理信用卡申请。

客户可以在汽车经销商、建设银行网点提出分期和办卡申请。分期申请审批能否通过、最终能获得多少贷款，主要依据申请人提供的居民身份、固定收入、资产情况、信用记录等相关证明材料。

消费者在购车时一定要做足功课，提前了解各类车型优惠促销信息，才能获得最大的价格优惠。

建设银行购车分期业务开办以来，积极与各大汽车厂商合作，为消费者提供优惠手续费率。在本次年末精品车展上，建设银行山东省分行将为几十款车型提供优惠费率，其中还有很多实行零手续费率，并在车展现场办理分期业务。

