

如今，各家银行除了加强推广汽车消费信贷业务以外，还将日渐流行的信用卡分期，引入到汽车消费市场。其中购车分期业务作为主打业务推广的，就有建设银行的龙卡购车分期付款、中国银行的车贷通、招商银行的购车易、民生银行的购车通以及重庆银行的信用卡汽车分期业务等。

建行重庆市分行相关人士表示，目前，建行重庆分行已经与我市150多家经销商合作，涵盖50多个品牌，市民可通过龙卡购车分期付款，免利息、甚至免手续费购买到自己中意的车型。在国际车展期间，建行对于展会期间申请24期、36期分期付款的客户手续费进行了下调，分别从以前的8%、12%降至7.2%、10.8%，相当于费率打了9折。以分期10万为例，以前办理3年的分期手续费需支付1.2万，车展期间只需1.08万。

不过，需要提醒的是，和传统车贷不同的是，信用卡分期的手续费需要在分期发放后的第一个月全部偿还。

重庆银行工作人员还表示，信用卡分期购车的优势，还在于可以省下一笔钱来应付其他支出，或者将其作为理财资金进行投资。这是一些精明的购车人偏爱信用卡分期购车的真正原因。

据了解，此次国际车展重庆银行也将进入展场，并且还专门针对车展拿出了优惠政策。除了对个人汽车消费贷款利率执行9.5优惠外，还对信用卡汽车分期推出了相应优惠，特别是分期期数突破3年的常规，长达48期。