

胡女士去年初接到银行信用卡中心来电，称该卡信用记录良好，可免费获赠一份一年期的意外险。在确认银行分文不收后，胡女士通过电子保单购买了该产品。可是，上个月她接到银行寄来的信用卡账单，欠款多出200元那份免费保险的月交保费。

胡女士到保险公司询问，被告知该产品前不久到期了，保险公司为她自动续保一年，因此从现在起每月要收取保费。如果胡女士退保，需经过各种书面申请，并要交纳手续费。出于无奈，胡女士只得再续保一年，等明年合同到期再退保。

生活中，许多持卡人都曾接到过银行信用卡中心来电，称为其赠送一份好处诸多的免费保险。而且按照后者的说法，一般只有VIP客户才能享受此等待遇，让人难以拒绝，于是欣然接受。不过，说是免费，却仍有持卡人被无端扣取保费，使人不得不对信用卡赠保险打一个问号。而真相，往往就和胡女士所遭遇的一样，乃因人们对于电话销售保险的信任感较低，一些保险公司遂采取与银行合作的模式，向持卡人免费赠送保险，然后在不提醒投保人合同到期的情况下为其续保，从信用卡中合理收取保费。

有人说，这不就是变相销售保险吗？没错，倘若持卡人不出于自身需求，只听免费两字便同意投保，确实容易被这种利用信用卡钓鱼的保险推销方式所惑，继而被长期套牢。因此，若并无需求，就应在电话里直接拒绝接受赠保。

当然，这类保险也不是不能接受，关键是事前要竖起耳朵，慎重表态，在听电话那头销售人员介绍时，务必问清相关保险公司的基本情况、赠送的保险属于哪类险种以及保险期限、索赔流程等关键要素。比如，赠送的意外险是保障普通交通意外还是航空意外；若是健康保险，则应问清保障的疾病有哪些。

一旦接受赠送的保险，须提前向保险公司确认是否会自动续保，到期续保是否免费。倘只想在免费期内接受保险公司的馈赠，则要记住投保日期和产品到期时间，期满时立刻退保。如果保险公司用手续繁杂来刁难，可直接去银行取消信用卡自动转账功能。

