

众所周知，申卡的原则要满足以下几点：年龄满18周岁、工作稳定、高收入。当然，你要是个身家资产雄厚的款爷就更好了，估计想让银行不对你一见钟情都难了。所以，请把“钱二代”的光环给我稳稳的戴着，申卡那还不是分分钟的事儿么。



只可惜，凤毛麟角太少，多得是身无优势的小人物。对于这一类人，申卡可要多走一些“上坡路”了。那么，在这些人当中，哪些人群是银行最不受欢迎的对象呢？请听小编细细讲来……入不得银行的法眼，就得不到卡君的眷顾。

“三百六十行，行行出状元”，即便如此，也并非每一个行业都那么的受人热捧。就比如常常摆出高姿态的银行，最讨厌的行业莫过于以下几类：公检法、服务业、房产中介、销售、特殊行业人群等。

黑榜第一类：房产中介人群

如果你踏足北上广这样的一线城市，对于房产中介这样的名词可真一点都不陌生了。当然，银行和你一样，对他们白眼相像。因为这一类的职业者中，容易出现帮人捏造工资流水和假造工作单位证明的乱象，银行为了规避风险，也把他们列为了不

受欢迎的对象。

黑榜第二类：销售行业人群

销售人员的收入分为保底工资和提成。每月保底工资稳定但金额较低，主要收入来源是提成。只可惜，不稳定的因素居多。有些时候，一些月薪过万的销售，申卡成功率还不如一个月薪5000元的普通员工。月均工资高，但流水不稳定，申卡可想而知！

黑榜第三类：服务业人群

这类人群涵盖的职业类型比较多，厨师、司机、保安、服务员、矿工、农民工等等职业。这类人群普遍有收入低、消费能力低、文化水平低、工作稳定性低、流动性高等特征。对银行来说，把信用卡发给这些人群，回报低不说，还要冒着不少风险。

黑榜第四类：公检法人群

或许你会产生一些质疑，这样高大上的职业，也会让银行心生拒意？没错，其实银行主要是出于追账考虑才把公检法人群列入高危职业人群，一旦这些人群的信用卡逾期需要追账，银行没能力突破人家单位大门不说，万一追着一个警察要账，结果被控告妨碍公务，银行岂不是自找苦吃？

事无绝对 这一类人群也能成功申卡

世事无绝对，虽然这几类人群让银行心生拒意，但总有一些人成功拿到了卡片，且额度高的也大有人在不是么？所以，这类人群想要申卡，可以利用一些资深的财产资质来申请。比如提供储蓄卡的大额流水或者购买银行的理财产品以及自有车辆行驶证、房产证等资料。那些成功申卡的人，都是这么完胜的！

