

今年的“五一”小长假是十二年来首次延长至五天的“五一”假期，也是疫情防控常态化后的首个小长假。在这个“加长版”小长假里，疫情防控平稳有序，上亿人次出游、消费潜能释放、“云端”消费激增……各类消费如同回升的气温逐渐“热”起来。“报复性”消费怎能少得了信用卡，当其他信用卡在助力用户“报复性”消费的同时，平安好车主信用卡则为用户们“报复性”省钱操碎了心，不仅为广大车主设置高返现加油优惠活动，还覆盖洗车、代驾、视频会员等权益，满足了用户从养车到用车的一站式服务需求。

不少车主时常感慨，“买车容易养车难”，毕竟买车是一次性消费，而养车却是持久性消费，最常见的养车开支就是每周1-2次的油费刚性开支。现在有了能帮车主“报复性”省钱的平安好车主信用卡，养车难题将迎刃而解。

自5月1日起，用户使用平安好车主信用卡，只需每月消费达标，就能享受12%的加油返现优惠，每个月最高返现100元，一年12个月能轻松返现1200元。虽然加油返现是车主卡的标配，但对比其他车主卡3%-5%的返现比例，平安好车主信用卡高达12%的加油返现比例，优势突出。

其中，平安信用卡新用户，开卡后首两月仅需一笔指定移动支付，老用户则当月消费满4笔388元非指定加油交易及一笔指定移动支付即可参与12%的加油返现优惠活动。

此外，事关车主们的洗车、代驾等养车开支，平安好车主信用卡也是秉持“能省则省”的原则，帮车主们一省到底。

现用户通过使用平安好车主信用卡，每月达成累计消费满1500元、车险在保客户完成好车主APP绑车任务，即可在APP内免费兑换洗车券、代驾券、视频会员四选一、饿了么、话费福利（5选1），且每月至多可兑换两次。平安好车主信用卡不仅帮车主省了部分洗车、代驾的开支，权益还覆盖到了美食外卖、视频网站等车主生活，实现一卡解决所有车主有关的服务。

可以说，正是基于对车主需求的洞察，平安好车主信用卡精准触达用户的痛点、痒点、爽点，将一张看似平淡无奇的车主卡权益玩出花来，也让平安好车主信用卡成为更多车主日常生活场景中的一部分，所以当有车主问到平安好车主信用卡怎么样？答案一定是肯定的。

