近日在国内车市，关于汽车贷款优惠的活动随处可见,据中国最大的专业在线贷款交易平台易贷中国了解到,近两个多月以来汽车销量下降,经销商想尽各种招数,推出了各种低首付的购车贷款政策来吸引消费者，购车贷款业务在各经销商售车总业务量中所占比重节节攀升。

若要贷车回家,由商业银行直接提供的购车贷款业务,与经销商代办或者是厂家支持的购车贷款方案,到底哪个更划算?中国最大的专业在线贷款交易平台易贷中国给出了以下参考指标供购车人参考：

[购车贷款利率对比]□□

厂家直接支持的车贷方案多以信用卡贷款为主,利率更低,手续更为简便。其中,由于银行合作的汽车厂商贴息,消费者还有望享受零利息和优惠手续费率。不过,消费者要受限于与银行合作的汽车经销商和合作车型,并不是所有的车型都可以采用这种方式贷款购买。

[购车贷款手续对比]□□

为吸引更多的客户,银行及经销商或者厂家都在积极地寻求差异化的购车贷款业务进行推广,消费者可以选择房产抵押购车贷款、新车抵押购车贷款,也可以选择信用卡分期购车贷款,还可以选择厂家支持的零利率购车贷款等。在购车贷款的办理手续方面,选择信用卡分期购车贷款更便捷。据易贷中国相关工作人员介绍,信用卡购车贷款与传统的购车贷款方案相比,前者往往可以享受免抵押、不预收保费的便利。而传统的车贷,不仅要求抵押房产或者汽车,还必须预交保费。以10万元车价为例,消费者选择三年的贷款年限,假如第一年的全保费用是4万元,那么消费者必须提前把第二年、第三年的保费约共8000元交给银行,作为这笔贷款的保证金。相比之下,信用卡购车贷款则方便得多。不过由于信用卡供车,是以个人信用为担保贷款,如果客户缺乏贷款记录,银行缺乏参考,则贷款难度增加。易贷中国工作人员补充道。

[购车贷款年限对比]□□

选择贷款购车的消费者,有一部分是缺乏现金,但更大一部分是选择把资金用于投资,所以才不一次性付款。为此,在办理购车贷款的时候,年限的选择也十分重要。据易贷中国工作人员了解,在众多车贷方式里面,传统车贷提供的年限最长。如工商银行提供的车贷业务,最高年限可长达5年。相比之下,由于信用卡分期购车贷款是以个人信用为贷款的重要参考指标,免去各种抵押和担保,风险较高。为此,一般银行对信用卡贷款购车的年限作出严格控制,如工商银行的信用卡贷款业务,只提供最长两年的

贷款年限。消费者在购车时,需根据实际的承受能力选择贷款年限,贷款年限越短,还贷压力越大;但贷款年限越长,支付的利息也往往越高。

据易贷中国预测,车贷业务将成为未来车辆购买的主流方式,相对于那些有一定经济基础但又不算太好的消费者而言,既不用一次性付款,又可圆汽车梦,供车是不错的选择。据统计,目前车贷业务占各大汽车经销商的成交总额的三成到五成,一般购车贷款的审批810天即可通过。而且各大品牌都相继建立自己的金融公司,或同银行挂钩。而客户消费意识转化,亦对车贷产生深远影响。但现在车贷审批程序严格,时间过长,手续相对麻烦,亦成为阻碍,相信未来这些会有所改善。