

怎么成为银行优质客户？3招破解信用卡申卡提额难题！优质客户尤其受银行欢迎，不仅申卡更容易，额度也比一般人要高，福利更是没的说。那么，银行是怎么认定的优质客户的呢？具体标准是什么？怎样才能成为优质客户呢？“趋炎附势”是银行的一贯姿态，尤其是的时候，优质客户尤其受银行欢迎，不仅申卡更容易，额度也比一般人要高，福利更是没的说。很多盆友申卡、提额被拒，或者信用卡额度低，就是因为自己不是银行优质客户。那么，银行是怎么认定信用卡的优质客户的呢？具体标准是什么？怎样才能成为优质客户呢？我们一起来看看。

一、银行是如何认定优质客户的？一般来说，银行会按照金融资产(如定期存款)、个人负债(如信用卡透支)、中间业务(如投资理财)、结算类(如异地汇款)、卡消费等项目综合评定客户贡献度，也就是说优质客户是对银行的利润贡献度高的用户。除此之外，个人征信记录也是银行判断持卡人是否与“优质”相匹配的重要因素。持卡人之前是否有过借贷行为以及是否曾按时足额还款，有过逾期记录吗，逾期数额及逾期时长等问题。通常，优质客户都具有良好的信用记录，信誉状况优。

二、怎样才能成为优质客户？

- 1、良好的刷卡消费习惯，信用卡额度高 想要晋升银行优质客户，养成多刷卡消费的习惯是必不可少的。毕竟信用卡的刷卡频次、额度都能反映你的还款能力和经济实力。一般来说，信用卡年消费5万元以上才有可能被认定为优质客户，信用卡刷卡消费额连3-6个月超过额度的三分之一才有可能提额成功。
- 2、个人信用记录一定要良好 若持卡人曾在央行信用记录中出现恶意透支、违规套现、多次逾期以及预期90日以上未还款等信用污点，即便客户资质再优秀，也难得到优质客户的殊荣。
- 3、跳槽到银行欢迎的职业 银行认定优质客户时，一般会按照客户的职业情况打分,不同职业的人群，在银行眼里的地位却不同。所以，如果职业上不占优势，跳槽也不失为一种选择。这些职业，如公务员、医生、教师、高级技术职称人员、执业注册会计师、执业律师、校以上军官、五百强员工等，且能提供有效职业证明的都属于银行的优质客户。而这几类职业就不那么受银行欢迎，比如个体户、房产中介、销售、特殊行业人群等，常常在申卡时被拒之门外。

三、三无人员怎样成为优质客户？三无人员也不是没有办法成为银行优质客户哦！！三无人员可以将自己的资产储蓄地集中起来，如将自己的日常金融行为集中于一家银行，也就是储蓄和信用卡消费都使用同一家银行的服务，随着交易量的增加，银行会根据你的行为记录判定收入及信用情况，进而认定你是否具备优质客户的条件。