

一家一汽大众4S店内，销售人员向记者证实买宝来轿车的确可以18期0利息0手续费买车。12期则是0利息4%手续费，24期0利息8%手续费，36期在免利息的同时手续费为6%，首付在净车价的30%-50%之间。记者随后又走访了几家车行发现，在咨询贷款购车时，车行均力推信用卡分期付款购车。

车行力推信用卡分期

我家打算购买一汽大众的宝来轿车，一打听用建行龙卡买车竟然可以18期0利息0手续费。李先生有点不相信，他随后去东风日产、北京现代和上海通用等多家汽车经销商看车，当提到贷款买车时，这些经销商除了推荐自家公司的金融公司外，其余的则都推荐选择信用卡分期付款购车业务。

信用卡分期付款购车真的那么火吗？记者来到汽车贸易大道一探究竟。在一家一汽大众4S店内，销售人员向记者证实买宝来轿车的确可以18期0利息0手续费买车。12期则是0利息4%手续费，24期0利息8%手续费，36期在免利息的同时手续费为6%，首付在净车价的30%-50%之间。记者随后又走访了几家车行发现，在咨询贷款购车时，车行均力推信用卡分期付款购车。

建行龙卡分期付款购车开展得比较早，现在与东风日产、北京现代和上海通用等多品牌厂商合作推出此项业务，而且开展得非常好。建行青岛分行信用卡部相关负责人刘迅说，对于指定车型还可以免利息，他们的年手续费大多在1.5%-4%之间，手续费均处于较低水平。他还提到，目前车商贴息+银行让利+信用卡分期购车成为贷款购车的主流模式。

此外，招商银行、民生银行也和一些汽车厂家联合推出信用卡分期付款购车活动，手续费也很低。例如，招商银行和北京现代悦动推出12期0利息0手续费优惠活动，对现代途胜、ix35等车型也有收取手续费，但12期大多在3%-5.5%之间，远低于同期贷款基准利率。

