

选择做拉卡拉POS机代理商肯定是能够赚取钱的，其拉卡拉的市场占有率非常大，加盟拉卡拉会享有优惠的加盟政策，并能拥有不错的加盟福利待遇，也能享受优惠的结算价格。那么就会有用户问拉卡拉POS机的代理商具体收入多少呢？下面就由小编为大家介绍。



- 1、作为拉卡拉的代理商可以享受优惠的结算价，拥有不错的分润和代理的返现奖励。
- 2、作为拉卡拉的代理商在后期拥有自己的用户数量就可以直接坐等收钱。随着客户的增加，得到的分润也就越高。
- 3、一般只要拉卡拉POS机激活，拉卡拉支付机构就会奖励代理商50-200元一台，也会根据用户的刷卡金额，多给奖励。

4、作为拉卡拉的代理商其主要的盈利就是靠赚取分润。其代理商索取大的利润，公司只收取一小部分。根据不同的商户费率来决定，一级代理商的所获取的利率大概在0.11%左右。



#### 1、通过赚取POS机的机器差价

代理如果拿一台机器的价格在100元，那么在卖给其他商户就可以是200/300，这就取决于代理商自己，可根据当地的市场经济发展规律来指定价格，这其中的差价就赚取的利润。

#### 2、通过刷卡的流水账获取利润

用户使用POS机进行刷卡交易时，可能不会直接扣取手续费，但会扣取一定的商户手续费。一般POS机进行刷卡时所收取的费率为0.6%，扫码收取的费率为0.38%。

### 3、通过分润收益

分润利益是支付代理最核心的收入，只要交易不停，分润就不止。基本上代理商是管道式收入，通常代理商能获取的分润在0.04%~0.1%之间，也是刷卡1000元，代理商能拿到0.5~1元的分润，积少成多，这么算来一个月的分润就很多了。

总述，作为拉卡拉POS机的代理商是非常有利润可赚的，若是有用户需要咨询，可直接联系本站的客服人员了解详情。

