

现在各银行推出了五花八门的信用卡，为满足客户的需求，推出商旅卡，联名卡，车主卡，航空卡，留学生卡，卡通粉丝卡，女性专属卡，男性专属卡，迷你卡，无障碍卡等等。做工精美让人眼花缭乱，让这些追捧信用卡的人越来越多的选择，业务员在推销信用卡时，也会想到各式的花样来吸引办卡人，融360信用卡小编谈谈今天的信用卡送礼的美丽陷阱。

今天公司楼下来了一群办理信用卡的人员，堵得门口水泄不通，仔细上前一看才知道，原来是在办理信用卡。之前也有很多银行业务员在大厦里推销信用卡，与以往不同的是，今天是业务员联合办理，广告的标语上写到“推荐5人办卡送价值598元青花瓷茶具一套，或急速单车一辆，推荐3人办卡送组合工具套装，办卡就送价值98元加湿器一台、、、”眼花缭乱的礼品真的很被诱惑，更有很多人在排队办理，看到这个情节，小编不得不写文章提醒大家，送礼品是好事，但是有很多弊端。

1.联合办卡相当于业务员飞单，个人信息全部暴露

当你被礼品吸引住，你就中标了，业务员只需好言相劝几句，就会填单办卡，可是这种办卡连卡片都没有给你看，难道让银行随机发放吗？如果批卡后是白金卡呢？年费1800元呢？不开卡也扣取费用，你怎么办？不怕个人信息暴露吗？不怕卡片发下来2张吗？

说到这里，融360信用卡小编说一件事情，前不久，小王也遇到类似的事情，填表一张，发卡下来却是2张信用卡，业务员给的回答的送的储蓄卡，不需收任何费用，可能很多人也就欣然接受了，但是你不知道的是，这是业务员在无形的推出一张卡，为自己的业绩加分，如果办卡人觉得反正也不收钱，送就送呗，那么你真的成全了业务员。

2.送极度好礼业务员不亏、也能换回来

在业务员办卡的时候，和你说到的送多么多么好的礼品，其实他们大量批发下来也没有多少钱，更何况一张信用卡的提成和小小的礼品相比，那真的是微不足道了，你千万不要觉得你赚了，发卡下来是白金卡，年费上千元，无论是否开卡都收费，你还高兴的起来吗。

3.不开卡就当纪念，就能避开一切吗？

很多人都会抱有侥幸心理，反正我办卡也不使用，先把礼品拿到手再说。这种想法快点打住吧，每个人办卡的记录在人民银行一清二楚，是否开卡、是否刷卡、是否欠费、是否逾期都会有记录，多办卡不消费的对自已的征信记录绝对没有好处。

4.办卡那么多，你还能记清楚哪天是最后还款日吗？

资深卡神和小编曾经说过，自己曾有数十张信用卡，为收集也好，为需求也好，卡片越多，账单就会越混乱，时间一长，根本就记不清信用卡的最后还款日，25日还

款的是哪张？广发？中信？光大？还是招商、、、、

5.一旦有逾期，所有信誉都会下降

卡片多了就会遇到麻烦，还款日不记得，优惠活动不清楚，还款多少钱也会一塌糊涂，一旦出现这种情况，就难免会有逾期，而一次逾期就会影响3年的刷卡记录，只有不停的刷卡，按时还款，才能弥补之前的疏忽。如有多次的逾期，那么再想向银行贷款要比登天还难。

融360信用卡小编总结：对于玩转信用卡的人来说，办卡是好事，但绝不建议一次盲目办理多张信用卡，同时办卡银行系统审核时会判定你急需用钱，被拒的几率比别人大很多。其次，多张信用卡账单、还款日会让你脑子一片混乱，每天都会担心是否今天有钱没还，一旦忘记还款，造成逾期得不偿失。信用卡不必过多2—3张最为合适，清楚的了解了信用卡的一切相关事宜，再办卡也不迟，切记盲目、切记不要为了礼品而与信用卡大打出手。