

Apple

pay在中国高调上线后，掀起了新一轮高潮，迅速风靡朋友圈。那么，Apple pay到底怎么样呢？Apple pay 入华，是否水土不服？

Apple pay体验差，遭吐槽

1、绑卡麻烦

支付3秒钟，绑卡3小时，在Apple pay上线的第一天，就有大量的用户吐槽绑卡问题，稍后再试或联系发卡机构获取更多信息、过几分钟再试一次或者联系你的发卡机构等系统提示频频出现，有些用户甚至到深夜都未成功绑卡。

2、实际支付问题

有不少网友指出，自己前往支持Apple Pay的店铺，当使用手机靠近读卡器后，始终无法完成支付。

3、用户数不足

Apple Pay在华用户数很容易见顶。据IDC公司发布的数据显示，自iPhone6发布以来，iPhone在华销量不足7200万台。这意味着，支持Apple Pay的iPhone设备也将不足7200万台。考虑到转化率问题，Apple Pay实际用户数将远低于这一数字。而截至2015年6月底，支付宝实名用户数已经超过4亿。因此，Apple Pay要颠覆微信支付宝几乎是不可能完成的任务。

4、没有优惠

苹果并没有相应的支付优惠。就目前的情况来看，国内用户移动支付的习惯在很大程度上是优惠和补贴慢慢培养处理的。微信与支付深谙中国用户喜欢优惠和补贴的心理，相比较而言，苹果并没有支付优惠，就很难培养出消费习惯。

5、硬件门槛

Apple Pay是有硬件门槛的，至少你需要个iPhone，而且不能太老的型号（Apple Pay对设备和系统做了双重限制），安卓手机是不能Apple Pay的，多高级都不行

Apple pay也不差，好处多

1、安全性很高

用户在apple wallet绑定的银行卡是不会被存储的，卡号也不会发给商家，而是采用一次性的动态安全码。并且如果用户iPhone丢失后，没有必要去注销信用卡，可以通过Find my iPhone服务停止所有支付行为。

2、秒付，速度快

之前我们用支付宝付账，至少需要：点亮手机解锁进入应用点付款输入密码(或指纹)确认付费。Apple Pay会简化许多：手机碰一下刷卡器输入密码(或指纹)即可。你再也不必到处翻找钱包，也不用再浪费时间寻找合适的卡了。

3、无需连网

绑定信用卡后，不用连网，只要iPhone靠近支持Apple Pay的POS机，就可以直接弹出绑定的银行卡图片，并只需按下指纹即可瞬间完成支付。对于流量有限的用户来说，再也不用担心流量问题了！

4、明星产品，推广易

中国有一大批的果粉，苹果的手机、平板都在中国占据着巨大的市场，每一次新品发布都会吸引大量的关注度。

融360点评

很多观点认为，已经习惯了支付宝扫码的用户不会那么容易迁移，即便苹果强势、支付体验好、但Apple Pay也不会是一种爆发性增长，它需要一段时间培育期。不过话说回来，苹果在最近一个财季里卖了7477.9万部iPhone，未来新设备肯定都会支持Apple Pay，那么它的增长空间也会很大哦！！

??????????????

????????????????????

??????????????

5????????????????

????????????????????????????????????