

岁末年终是市民掏钱消费的高峰，银行也想通过信用卡分期付款业务来参与市场竞争。昨日，重庆晚报记者了解到，市内多家银行已开始比拼，甚至有银行推出了信用卡分期付款零手续费的杀手锏。

所谓信用卡分期付款，就是市民在购物时用信用卡付款，然后向银行申请该笔消费分成几次或几十次支付。市民选择信用卡分期付款，一般需要向银行支付一定比例的手续费。

银行比狠

专家建议

看谁的手续费率更低

当前，一些银行最近似乎在比拼信用卡分期付款手续费率谁更低。

某股份制商业银行在其官方网站发布消息称，最近市民持该行信用卡刷卡买车，可以选择分期还款，不用交分期付款利息，手续费率也比较低，以购买某合资品牌轿车为例，信用卡分期的期数有12期、24期、36期供选择，分期付款手续费率在0.08%至0.26%之间不等。

“××卡购车分期，零利息超低手续费”，这是某国有商业银行最近力推的广告，市民持该行信用卡分期付款，有购车分期、消费分期、邮购分期、安居分期、车险分期等多种选择，手续费率也比较低。

重庆晚报记者了解到，以该行车险分期和购车分期为例，市民持该行信用卡购买某产险公司的电话车险，可以采取分期付款的方式付保费，分期付款不用缴利息，也不用交手续费；市民持该行信用卡买某些合资品牌轿车，也可以采取分期付款的方式付购车款，同样不用付利息和手续费。

不少银行干脆直接推出了信用卡分期付款零利息零手续费率的政策，其分期付款的期数一般都在12期左右，也就是说，市民持这种信用卡购物后分期付款，一年内还清购物款，无须支付除货款之外的任何费用。

专家建议

分期付款比贷款划算

在这样的情况下，有理财专家提醒，对近期打算通过贷款买车、装修、买家电的市民来说，在银行比拼信用卡分期付款手续费率时，用信用卡分期付款，比直接办理消费贷款更划算。

到底有多划算？就拿买车来说，若找银行办理消费贷款去买车，贷款期限为三年，在央行多次上调贷款基准利率以后，三年期贷款基准利率已在7%左右，再加上银行现在放贷时还要上浮，实际执行的三年期车贷年利率或许已在8%到9%。

使用信用卡分期购车则便宜很多。以某国有商业银行的信用卡零利息分期购车为例，市民持该行信用卡购车，额度最高可以达到20万元，若选择分成36期还款，手续费率为5%，而且这是三年还款期总的手续费率，不像一般性消费贷款那样，按年利率每年计息。

以贷款20万买车为例，办理消费贷款，假设到期一次性还本付息，年利率为8%，三年下来，利息支出在5万元左右；而用该银行信用卡分期付款，三年期还款手续费率仅5%，即一万元，节约了四万元。

不过，专家提醒市民，即使同样的商品、同样的分期付款期数，由于各家银行的信用卡分期付款手续费率可能不同，所以市民在计划使用信用卡分期付款购物前，应对不同银行的信用卡的手续费货比三家。

小心算账

谨防银行对商品提价

重庆晚报记者了解到，部分银行热推的信用卡分期付款，现在主要有两种方式。一种是由银行指定商户或品牌范围，市民在这些指定商家通过商户的POS机直接作分期；另外一种则是银行不指定商户范围，任何商品都可在银行作分期，市民在商户刷卡后，向银行申请分期付款。

对于购买银行指定商户或品牌范围内的商品，市民在作信用卡分期付款时，一定要了解商品的价格信息，谨防“羊毛出在羊身上”——虽然不用交分期付款利息、手续费，但是价格却比直接付款要高。

这种情况并非不存在，重庆晚报记者发现，在某国有商业银行官方网站的网上商城，iPhone4 8GB手机，分期付款价格为4599元。而在淘宝网、京东商城等网店上，同样的配置才4200多元，这中间的差价足够抵消手续费了。

