

临近年底，考虑到回家或者旅行等出行需求增多，且经销商出于年底业绩考核而推出各种促销手段，不少朋友想要抓住这个时机买车。一般情况下，年轻人买车不愿意选择全款，毕竟一下子拿出来那么多钱，压力有点儿，信用卡分期买车或者办理银行贷款购车都是不错的选择。那么，首付买车，使用信用卡分期好，还是办理银行贷款好？本篇，信用卡分析就来跟家分析下不同购车方式的优劣。

先来看传统的银行贷款买车。不同银行的购车贷款产品有所不同，整体来看有一些共性，比如一般期限为3-5年，首付需要2-成，根据贷款的期限不同，给出的利率也不同。经过统计，一般情况下，银行一年期的分期利率约为4%—5%，两年期分期利率8%左右，三年期分期利率为1%—12%。比如工行和中行都可贷款5年，贷款12个月的话，利率是.9%-5%；贷款24个月，利率是.9%-8%；贷款6个月，利率是12%。另外，建设银行贷款12个月，利息是4%；贷款24个月，利息是8%；贷款6个月，利息是12%。

农业银行三年长期贷款的利率相对低一些，贷款6个月，利息是1%。以上银行利率只是参考，银行会根据地区和申请个人资质差异，给出的车贷利率也是不同的。办理传统银行车贷，有一定的门槛，且需要提供充分的申请材料，还要等一个较长的审批周期，有的还要求有固定资产抵押，甚至要求有本地户口。

举个例子，办理工行商用车贷款，申请人通常需要提供以下材料，包括但不限于：

- 1、身份证明、婚姻状况证明及户籍证明；
- 2、收入证明；
- 3、车辆首付款凭证、购车合同、车辆保险合同以及运输资格证明；
- 4、用于扣除贷款的银行卡或账户。当然，如果你能提供房产证明、银行流水等证明材料，则更会提升贷款审批的成功率。因此，办理银行车贷，更适合本身经济条件不错，整体资质较优良的用户。再看对比看看信用卡分期买车。相比于传统银行贷款买车，信用卡分期买车办理门槛就没有那么高了，而且流程更简单快捷，一般只需一张有效期内且信用记录良好的信用卡，同时提供身份证明，就可以向银行申请信用卡分期买车了。手续费方面，信用卡分期买车手续费与银行贷款买车的手续费差不多。以工行为例：工行信用卡分期买车，分期期限12期的手续费为5%；分期期限24期的手续费为8%，分期期限36期的手续费为11%。信用卡分期买车通常需要持卡人自行支付至少20%的首付款，且不能使用信用卡支付。如持卡人要购买一辆本田杰德，总车款假定为15万，他需要支付20%首付款即4.5万元，然后分期12期，手续费为525元，每期需要偿还本金为875元。

信用卡分期买车的流程是怎样的？通常，信用卡分期买车需要五个步骤：（1）持卡人可以拨打发卡银行电话，查询能否办理信用卡分期买车业务，什么车型适用，能办多额度；（2）持卡人持有效身份证件到指定经销商店面申请分期购车；

（3）持卡人确定所购车辆，填写订购单，交由银行，银行后台进行核实；

（4）银行后台进行放款审核，完成放款手续后持卡人提车。

信用卡分期买车看似更简单，但是也有一些局限，信用卡分析为家盘点如下：

（1）可选车型有限

许多银行信用卡车贷都跟指定的品牌车型合作，因此可供购买的车型有局限性。

（2）警惕经销商抬高车价 信用卡分期买车虽然可以做到零首付、零利息，但是通

常银行会绑定经销商，只能在指定经销商处购车。那么这个时候，就要警惕经销商是不是抬高了车价进行售卖。

（ ）信用卡分期购车的首付不能使用信用卡支付；提前还款不退还分期手续费。总的来看，两种买车方式各有利弊，家可以根据自己的实际情况选择适合自己的买车方式。