

随着互联网金融的发展，在线办卡以其方便快捷的特点，吸引了以“80后”、“90后”为主力的众多客户，成为信用卡获客的重要渠道。各家银行官网、微信公众号等官方渠道，以及与互联网平台的合作入口，都可以进行线上办卡。

收藏本网站了解到，不少用户办理信用卡之前会“货比三家”，比如了解各家银行的赠品。而银行为了获得更多客源，会不断提高首刷礼和推荐办卡赠礼的金额，丰富赠品的种类。收藏本网站网友谢先生表示最近看中了好几张信用卡，首刷礼有折叠包、视频会员、京东券、拉杆箱等，打算都申请了，谢先生说本来想挑选下，但是难以取舍，干脆都申请了。

收藏本网站发现，不仅新客户办卡有礼，老客户推荐办卡也有礼物拿。收藏本网站资深用户王小姐不仅享受过新客户的首刷礼，还经常推荐朋友上收藏本网站申请信用卡。由于她推荐的朋友资质都不错，基本都能下卡，王小姐也因此得了不少礼品，比如说保温壶、床上用品、厨房用具、扫地机器人等等，王小姐向收藏本网站表示，只是推荐办卡，没想到能拿这么多礼品，给她省下了不少的开支。

银行会亏本吗 信用卡首刷礼这么丰厚，那银行会不会亏本呢？收藏本网站通过业内人士获悉，一张信用卡普卡的成本通常不低于百元，主要包括工本费、设计费、快递费和营销费用。信用卡的收费标准一般包括补发新卡工本费、邮寄加急费、挂失手续费、滞纳金、分期贷款手续费等费用。由于多数银行刷卡达到相应次数可免年费，所以信用卡的主要利润来源于分期贷款手续费和商户回佣收入。还有不少客户选择绑定借记卡的方式自动还款，也会给银行带来额外的存款拉动。因此，只要客户正常使用信用卡，不是单纯为了获得赠品而在后期使卡“休眠”，银行并不会“亏本”。