

随着国内证券交易市场对国内互联网科技独角兽企业的政策开始逐步解冻，未来将迎来更多的有用户基础和服务能力的独角兽企业实现更好的市场和资本发展环境。而对于互联网金融科技的独角兽而言，除了大家耳熟能详的电商金融系和场景金融系列以外，还有一个独特的金融科技市场基础孵化了独一无二的独角兽企业，那就是以51信用卡为代表的信用卡管理和产业链深度服务模式。其最大的特点在于以个人信用管理服务、信用卡科技服务、在线信贷撮合与投资服务为代表的业务矩阵模式，并且建立在海量的用户信用卡账单管理基础上的，这也实现了金融科技的另一个现象级：未被银行足够重视的信用卡账单管理领域，走出了一套独特的金融服务模式。信用卡账单业务为始，从海量用户积累到发现多维度用户价值 51信用卡管家作为51信用卡旗下全账单管理工具，从单一的信用卡账单管理发展成为一个融合办卡、还款、管理等全生态产业布局，将账单管理从信用卡逐步扩展到房贷车贷等还款账户的信用卡生态型产品。随后，在管理信用卡账单业务基础上，51信用卡以自身独特的iCredit大数据风控能力和用户信用卡账单数据为基础，进行以用户线上信用卡账单管理为基础和衍生场景的个人信用借款撮合服务，产生了以51人品和51人品贷为核心的在线信贷撮合与投资服务系列产品。51信用卡开创的是业内一个相对独特的互金业务发展模式：从管理信用卡账单为基础，再到信用卡全产业链的布局(在线办卡、管卡、信用卡还款、用卡优惠)等，并同时在此生态基础上孕育出了高价值粘性的线上个人信用借款撮合服务，实现了对以信用卡人群为主，同时囊括其他无卡人群的高效金融服务。

未来的增长潜力：网络借贷撮合服务为核心的普惠金融体系 51信用卡业务模式的特征相对而言较难模仿和复制，其主要特点是通过信用卡账单管理积累海量的用户数据和衍生而出的信用卡还款、办卡、借款等多元化的需求，并以信用卡账单数据，结合其他多维度数据等产生了一个独特的智能大数据风控系统，为整个从负债管理延伸而来的消费金融服务产生闭环的生态提供了重要支撑。