自从2015年底开始，浦发主推美国运通白金卡（AE白），因为附加的权益十分丰富，加上年费政策也比较亲民，一下子登顶神卡宝座。自从浦发AE封神开始，浦发撒钱的脚步就没有停下来过去的三年，浦发在美运高端卡的运营费用高达十亿！

浦发AE白的成功，极大的促进了浦发信用卡业务的发展。要知道，在2011年的时候，浦发信用卡的累计发卡量为611万张，仅为招商银行的15.4%，而到了2017年末，浦发信用卡累计发卡量达到4116.52万张，仅2017年，浦发就发了1358.21万张信用卡，比2002~2011年10年累计的发卡量都多。

这除了浦发这一届信用卡中心的努力之外，也和浦发AE白的成功不无关系浦发AE白的成功，极大的提升了浦发信用卡的品牌知名度。

浦发AE白附加的权益实在，覆盖商旅出行的各个方面接送机、酒店、航空（机场贵宾、航司里程），出行使用的概率极大，年费政策极其亲民，积分、刷卡活动还多，基本上是发一张亏一张。在过去的三年，浦发在美运高端卡的运营费超过十亿，就是例证。

当AE白的活卡量达到一定的规模后，且浦发并不想让AE白走下神坛，必然会收紧办卡门槛。所以，恰在此时，浦发接连推出Visa无限卡、御玺卡等高端品牌，今天又正式推出万事达无价世界尊享卡、无价世界之极卡。

新的高端卡，在产品设计上，权益附加必然更加的审慎，不可能像AE白那样那么的实用，但是，还是要给一些实实在在的权益，比如境外刷卡消费返现、五倍积分权益、12:1兑换航司里程等，不然对不起高端卡的称号。

年费政策，自然是执行浦发高端卡年费收取政策首张高端卡免首年年费，次年20万积分抵扣万事达无价世界尊享卡年费或60万积分抵扣万事达无价世界之极卡年费。非首卡，则刚性收取首年年费。

可以购买高端卡支付宝/微信五倍积分权益，仅需配合一张免年费的银联白金卡，即可快速获取信用卡积分。然后可以12:1兑换航司里程，上限是10W/100W（无价世界尊享卡/无价世界之极卡）。

这些都是AE高端卡的标配。然而，无论是Visa的高端卡，还是万事达的高端卡，都没有五万积分兑换境内星级酒店住宿的权益。

2019年10月31日之前，无价世界尊享卡/无价世界之极卡则送IHG酒店权益：境外

线下消费达3万元，即可获赠一年IHG优悦会白金会籍及2W积分/境外消费8次，赠送IHG优悦会至悦会籍。IHG的白金就是个P（屁），至悦就是个S（屎），但是毕竟是高级会籍啊，有时候还可以Match别家酒店高端会籍呢。

AE白附赠PP卡，而万事达高端卡也有类似的机场贵宾室服务，是由万事达提供的。无价尊享卡赠送3次（需刷卡一次），无价世界之极卡赠送本人无限次，每次可携带3人。相比较而言，权益聊胜于无。

无价世界尊享卡境外线下刷卡满5万元，赠送境外往返经济舱含税机票一张，无价世界之极卡则赠送4次境外接送机服务。你用的到吗？

再就是境外消费返现了，固定的返1%，刷5000元以上部分返10%，上限500元/3000元（世界尊享卡/世界之极卡），但是，有奖池，刷卡达标，先到先得。不过，我觉得可能奖池会持续一段时间的，应该没那么快用完。

从上面的对比，可以看出，新出的无价世界尊享卡和无价世界之极卡，从机场贵宾厅、接送机、酒店权益方面，都远不如AE白，即使是境外刷卡达标送含税机票，想拿到，还是要花费不少钱，肉身还得出国。境外消费返现除了固定1%外，返现10%部分权当耍猴吧。

所以，权益不如AE白，或许这张卡存在的最大的意义，就如同Visa的御玺卡一样，购买微信/支付宝五倍积分，配合一张银联白金卡，刷满140万积分，抵扣年费+10万里程完事。当然，可以办下AE白金卡的，这张卡看看就好。