

今天的主题是消费提额，当然是众所周知的真实消费。

有两类人不需要读这篇文章。

一类是专注于各行优惠活动的羊毛玩家，不看额度，有卡就足够。

一类是资质过硬的优质客户，10万20万额度闭眼下，每月能花掉几十万真金白银。

除此之外，希望每个人都认真读完今天的内容。

一、为什么要提额？

对于银行来说，额度代表你的信誉和价值。

对于想办高端卡的人来说，额度就是门槛（砖也是门槛）

对于有资金需求的人来说，额度就是上文提到的砖。

对于想借贷款的人来说，额度可能是消费贷的前提，让你轻轻松松获得几倍杠杆，不需要抵押物，更省了借小贷的后顾之忧。

二、额度和总授信的上限？

有些卡种的额度有明确的上限和下限，可以作为曲线提额的方式。

特殊情况下，比如某银行判定你为黑名单/劣质客户，你的额度上限已经注定了，大部分努力都是徒劳。

但国内那么多家银行，你总能得到几家的偏爱。

正所谓你家不开门，他家两扇窗。（现编的）

关于总授信上限，DLB们认为：每个人没有绝对的总授信上限，但有某个时期的红线。

由你的年龄、职业、工作年限、资产、消费情况来决定。

比如刚工作的卡友办了一堆卡，很可能出现总授信过高的问题。

随着条件的改变，这个限制会慢慢改变。

这就意味着提额攻略的可行性。

三、我一定要提额吗？

提额需要理由吗？

不需要吗？

比如你痴迷于提额，而某行提额很爽快，对你很偏爱。

比如你很缺钱，手头却只有几张卡。

比如渴望某行的白金卡，必须额度达标。

比如某张卡额度太低影响信报，而你又不舍得销/不敢销。

如果以上想法都没有，那不提也罢，省钱省事。

四、提额的方法和经验？

关于提额经验，卡妞最服王哥。

他并不是亿万富豪，也不是银行喜欢的优质客户。

他仅花了一年时间，就把一批菜卡的平均额度提到了10万以上。

在他的指导下，无论是K计划的成员还是卡友群的亲友，都或多或少的接到提额的喜讯。

王哥的账单是教科书级别的，欢迎大家随时借鉴，学习。

五、正統的消费法则？

1.消费频率

平均每天用这张卡消费1笔，每个月20-30笔

2.消费时间点

在合理的时间消费合理的商户

比如工作日饭点就餐；下班之后简单娱乐；

周末购物消费；假期商旅消费

尽可能在早9点到晚9点的时间段内消费，真实消费可以适当放宽。

卡友：那我模拟成功人士半夜2点刷KTV呢？

卡妞：抱歉，半夜两点不回家，应该不属于成功人士的三观

3.消费金额

日常消费50-100，餐饮消费200-500，商旅消费1000以上，购物1000-5000，高端消费5千到1万。

大额避免刷整数/吉祥数，小额最好有零头。

既然决定模拟消费，就要模拟的令人信服。

4.消费比例

每个月2-3笔中额，每笔额度的10%左右

1笔大额，在额度的50%以内

其他为小额消费，每笔1000元内或额度的5%以内

中额和大额不要集中在一天，小额消费不要形成规律，比如每次都刷八九百。

5.消费周期

出账单之后不要着急消费，等个3-5天再慢慢的把这期的目标达成。

不要自作聪明，以为不降额就没事，可能你早已引起警觉，成为重点关注对象了。

6.消费方式

多刷卡，偶尔来几笔小额的快捷支付也无伤大雅，避免到哪儿都用支付宝！

即使有网付多倍积分的卡，也要谨慎使用。

银行喜欢大方的客户。

7.消费商户

本地商户：银行判定你很宅，跳来跳去就说不过去了

高档商户：尽可能选择高大上的名字和场所

多元商户：不要来来回回只刷5812,7011什么的，类别要多元，前提是有积分。有多倍积分卡的避免只刷一个类别。

多收单机构：那么多支付牌照呢，一条街都是X友吗？

不懂的问王哥！

8.真实消费

多去银行app的商城购物，有钱就买大件儿，没钱买点小零食，偶尔还有优惠券折扣；再没钱就捐款，展示你的爱心和胸怀。

多参加合作商户活动，比如周五去麦肯基有优惠券/打折，刷星胜克给刷卡金。

9.超限

卡姐不建议超限，额度留20-30%最佳，要节制，给银行留个好印象。

某些银行确实可以超限出临时，比如平安。

但是每一期都刷爆，会不会显得太贪婪？

10.形成自己的消费习惯

虽然银行有明确的偏好，你当然可以形成你自己的消费风格，让银行来适应你的节奏。

但保守起见，希望你中规中矩的好。

11.还款

还款最好绑定该行储蓄卡自动扣款，但不代表你真要等到还款日自动扣款！

出账单尽快还款是很重要的加分项，很多人一还款就提额了。

卡多的适当做些0账单（出账单前还款），说不定有意外收获。

还款尽可能一笔还清，让银行觉得你不差钱。

最好把钱转到该行的储蓄卡上，一次还清。

12.分期

银行喜欢赚分期手续费，分期是锦上添花的一个环节。

有的人分期就能提额，是因为他用卡状况良好。

所以DLB们建议大家在用卡状况良好的前提下适当做分期。

每月选择一笔千元以上做消费分期。

也可以隔几个月来一笔账单分期。

额度太低则要慎重分期，可能会影响你后续展示消费能力，或被银行判定为缺钱。

13.冷冻

冷冻也是传闻中的提额策略。

有人不开卡就能提额，有人通过真实消费+分期+冷冻成功提额。

中信、交通很多卡都冻死了，这事听说了吗？

任何方法都要建立在消费良好的基础上，作为从量变到质变的催化。

卡友：可是我的姐姐/妹妹不怎么消费，也提额飞快

卡姐：那你去找她学吧

14.消费贷/分期产品

它们有助于提额吗？来K计划，给你答案。

15.查账

消费之后要养成查账的习惯。研究MCC和积分情况，不确定的去问客服，理直气壮一些。

不要怕麻烦，懒癌无救。

六、出现临时/固定额度该怎么办？

想办白金卡，门槛必然是固定额度几万起。

但临时额度是固定额度的必要非充分条件，你可以把临时额度理解为一种试探或者认可。

有些银行出了临时额度，可以申请固定额度；

有些银行临时额度必须用的好，才有机会出固定额度；

有些银行提了临时额度，要再间隔几个月才能提固定额度；

有些银行固定临时能同时提，甚至几连提。

有些银行曲线提额之后也有说法这些我们会在K计划中讨论。

无论如何，一旦你决定使用临时额度，依然要留下20-30%，节制！

七、综述

虽然网上有很多方法可以借鉴，卡姐提醒大家要谨慎再谨慎。

像什么逾期就能提额，销卡就能提额，最低还款也能提额等等路子数不胜数。

我承认它在某些情况下行之有效，但每个人的资质不同，不能以偏概全。

这就是为什么K计划要为每个学员定制专属的用卡方案。

当然，如果你有这个勇气以身试法，卡姐很期待你提额的好消息。

祝你成功！