

拉卡拉支付公司成立于2005年，做为国内领先的支付行业之一，肯定是有了一定的历程，拉卡拉支付公司也是首批获得了央行颁发的《支付业务许可证》，通过“线上+线下”、“硬件+软件”的形式提供个人支付、商户收单、征信等业务。...

拉卡拉支付公司成立于2005年，做为国内领先的支付行业之一，肯定是有了一定的历程，拉卡拉支付公司也是首批获得了央行颁发的《支付业务许可证》，通过“线上+线下”、“硬件+软件”的形式提供个人支付、商户收单、征信等业务。



第一阶段是线下广泛布局便民支付终端（2005-2012）。拉卡拉成立之后首先进行的是开发便民支付平台，并将平台搭建在拉卡拉智能终端上，接下来便是在人流量比较大的区域广泛布放智能支付终端，为个人用户提供多种个人支付服务，比如票务预订、信用卡账单查询、电费缴纳等。

第二阶段主要以直营模式拓展收单业务（2012-2014）。拉卡拉经过努力，在2011年获得业务许可证，为2012年正式开展收单业务打下了基础。最初的战略服务对象主要是小微商户，并且依靠自己的业务团队进行市场开拓。拉卡拉进行市场调研，发现目标用户，进行业务协商，最终与客户签约，完成支付机具的销售与支付网络的连接。

第三阶段是在第二阶段的基础上增加了外包模式拓展收单业务（2014-2015）。为了尽快占领市场，获得忠实的用户，2014年起，在继续发展直营模式的基础上，与商户拓展机构达成战略合作，大幅提升了公司的业务开拓能力。拉卡拉依托科研实力，抢先完成了智能POS云平台的搭建，推出了智能POS机，实现了从支付收单向场景收单的发展，两者相辅相成，共同发展。

第四阶段是丰富产品种类，实现高速增长的阶段（2015年至今）。在这个阶段，前期积累的规模效应已经显现，并且在智能POS的助力下，公司的收单业务规模和签约商户数量都得到了大幅增加，市场占有率进一步扩大。期间曾涉足第三方支付增值金融服务，并实现了快速增长，但基于融资和集团整体战略的考量，剥离了增值金融服务，由集团旗下拉卡拉金融负责运营。

日前,央行发布了《金融科技(FinTech)发展规划(2019-2021年)》(下称“发展规划”)中,从各个方面确定了中国金融科技的发展大方向和重点任务,强调金融科技应发挥赋能作用,提升金融服务质量与效率,使金融科技创新成果更好地惠及百姓民生,推动实体经济健康可持续发展。支付作为金融科技的重要组成部分,《发展规划》更是以“加大科技赋能支付服务力度”的单独条目将其列为重点任务之一,提出利用人工智能、云计算、大数据等技术优化移动支付技术架构体系,推动条码支付互联互通,探索人脸识别线下支付安全应用等具体目标。

“科技赋能支付成为重点,我们认为SaaS服务赋能商户经营将成为亮点,可以预见的是,支付行业未来将更强调支付机构规范经营和围绕客户的深度服务与运营。”拉卡拉认为,随着监管趋严、牌照收紧,第三方支付行业风险出清提速,告别野蛮生长,进入有序发展的阶段,也加速了第三方支付行业马太效应的发生,市场份额逐渐向头部企业集中,已是必然趋势。自成立以来,拉卡拉始终以成为行业数一数二、可持续成长及受人尊重的企业为发展目标,打造了一个基层自驱动型的组织结构,塑造了一个内部滋生开疆拓土英雄的土壤,使得公司在风云变幻的市场环境下,得以不断创新,获得持续的发展。经过多年努力,拉卡拉不断发展壮大。2016年-2018年,拉卡拉实现营业收入分别为25.60亿元、27.85亿元和56.79亿元,同期净利润分别为3.26亿元、4.64亿元和6.06亿元。三年间,拉卡拉不但营业收入翻了一倍还多,净利润也接近翻番。