

今天我被光大坑了14.5块

下午接到光大95595的电话，果不其然就是讲分期。

我用卡很好，又不想提额。

无欲则刚，我回绝的斩钉截铁。

但那妹子软磨硬泡，说只要500块分3个月就行，手续费才14.5块。

我耳根子软，就答应了。于是，明天的早餐钱就没了。



账单分期已受理，分期金额500元，
分3期，手续费一次性收取14.5元，截
至2018年11月24日，本期应还金额为
[REDACTED]元。[光大银行]

卡卡书房

银行客服来电，基本就是叫你分期。

但光大的电话不一样，时常会有惊喜，客服可以直接帮你提额。

但我偏向于，这是白名单制的邀请，而不是客服本身有这么大的权益。

一、做分期，就提固额

上半年我周围有人，也接到了光大95595的电话，说分了多少就可以提升固额。

具体金额我忘了，好像是5千分6期，就能提1万。

他推说一时没想好，让对方过1个小时再打回来。

放下电话，他连忙打给我咨询。

我猜想，这可能是捡漏的。光大的提额很稳定，就让他自己直接拨打光大客服申请提额。

没想到被拒了，理由是用卡频率太低。

1个小时后，那客服有打过来了，问他考虑的如何？

他先开启录音，再说道：是不是分期了就能100%提额呢？

客服说是的，只要你答应分期了，我们就会给你提升固额额度。

于是他答应分期了，几天后光大真的给他提固额了。

事情还没完，过后他想想不划算，我又不缺钱，干嘛要花钱去买额度呢！

于是他反悔了，打电话给客服说，我要取消之前的那笔交易。

客服同意了，将他的分期交易取消掉。但是他的固额，却没降回去。

于是，他白捡了一次提额。

二、临时额度长达1年半

上个月我也接到光大的客服电话，说可以给我提升临时额度。

临时的有效期，竟然长达一年半的时间。

他还特意声明，不影响常规的提额节奏。

我知道他的下一句，就是需要我做分期来配合。

我又不缺额度，分期买固额我都不干，更何况是临时。

于是直接干脆了当的拒绝了，我额度够用了，没必要提升临时额度。

不过对缺钱的朋友来讲，这客服邀请绝对是很有吸引力的。

三、邀请白金卡，过期作废

还有一位朋友，他的光大卡额度不高，只有1万。

有次光大客服来电话，邀请他办白金卡，好像承诺额度有3万。

毕竟光大的白金卡要刚性年费，他一时没答应。

说要考虑一下，让客服过几天再打过来。

随后他跟我说了这个事情，我说光大的白金卡绝对可以办啊，年费也能薅得回来。

听我这么讲，他就决定去办这年费卡。

但郁闷的是，客服一直没打过来。等了几天没消息，他就主动出击了。

直接打光大客服，说我想过了，同意你们上次的白金卡邀请。

结果客服告知，白金卡的邀请名单是有时效性的。

现在已经过期了，不能申办了。

多好的提额机会，就这么错过了！