

最近有人要求卡姐聊下申卡心得，为什么中介代办申卡就比较容易下卡？其实，不是中介有多大能量，而是中介知道一些包装技术，今天卡姐就给大家揭秘下，如果大家都能熟练运用，100%下卡没问题。



申卡无非涉及到卡片选择、回访电话接听以及申请材料的填写，卡姐打算倒不过来，先说资料的准备和申请。

首先是资料的包装和填写，无论是网申、柜台还是路边摊，填写的材料都是大同小异的。

1.身份信息

这个必须是真的，没有可优化的空间，无论小贷还是信用卡都是最基础的。

2.居住信息

这个涉及到三项，对于现在住所的方式（自有、租用、按揭），对屌丝来说，就写租用了，如果自有那就自有，这个不能夸张，信息优化要有个度；对于住所的时间

，6个月以上是最好的了（不管够不够都这么写），当然也不是越长越好；家庭座机电话，有的话更好，没有也无所谓，银行也知道，现在没几个人家里还装固定电话；3.工作信息这个信息很核心，包括公司名、公司地址、企业类型、部门、职位、年收入、工作时间、入职时间、公司座机电话、各类证明等信息。这要分成四种情况，一种是公司和收入不错的就如实填写。

第二种，如果收入、职位等太低，那么可以适当优化提高（如月入3k以下，可写成4k至6k之间，普通职员写成高级职员之类的）。

第三种，公司没有固定电话的。单位固定电话一定要写，如果没有，没有工作单位的可以借用一个朋友店里的，事先跟他说好；或者自己花钱办一个手机卡，一卡两号，一个座机号，一个手机号；或者可以在自己附近经常去的烟酒店，彩票店之类有固定电话的店，跟他聊，嘴上功夫好一点，话说得动听点，自己找理由，让他们帮你接电话。

第四种，连公司都没有的。线下申卡是要给工牌、名片、盖章证明等的，没有公司的话，就别瞎造假了，做事得有底线；如果线上申卡的话，因为不用给工牌、名片、盖章证明，是可以优化的，就是中介长干的挂靠，单位可以通过（58、ganji）找，以科技、产权等企业为主，私营小企业为主；部门推荐（男的研发，女的财务人力）；职位推荐（部门小组长，高级财务经理，不要普通职员）；收入推荐（年收入10到20万包括其他收入）；公司成立年限推荐4年以上，入职年限推荐2年以上；所有信息的优化得切合实际，高了太假，低了没用，得掌握度。

4.联系人信息和财力信息

第一个必须是家人，其他是朋友、同学、同事；银行批卡是不会打这个电话的；提供的财力越多批卡概率越大，批卡额度也就越高，财力有（房、车、保单、存单、理财产品等等），只要能提供的尽量都提供。

51信用卡卡达人先给大家打个预防针，优化资料前，尽量先别申卡，科学的流程是先把自己的各项资料全部设计好，再选择银行和卡种；之后每次申请信用卡时优化细节即可。如果中间有更好的工作信息，那么可以全部更换过来。

接下来说说对于银行和卡种的选择。

选择一家网申成功率高的银行，就等于成功一半，卡姐推荐的银行：交通、中信、广发、招商、浦发、光大，这些银行都急着把业务往网络延伸，急需扩大网申用户占比，批卡率都比较可观；还有种提高下卡率的方式是推荐办卡，推荐人最好是（持卡时间长、额度高的人），因为银行发卡怕坏账，所以越来越注重老客户，如果有担保人，申请会更容易。当然，如果没有白金卡的资质（比如年薪都不到20w申浦发ae白等白金卡），强行申请，那谁也救不了你。

最后说下信用卡回访电话的回答，首先是要熟悉自己填写的资料，手机拍照留存；如果是优化的固定电话，跟人沟通下相关信息；如果银行电话问月收入 and 年收入不匹配。你可以说，公司提供饭补、车补，自己还有其他收入就行了。