

很多人对于信用卡的初始概念是消费工具。

想象一下，我们带贵宾去餐厅。如果现金结账，可能会让人觉得土气；用支付宝微信，说不上来哪里不对但感觉会low一些。

但如果我们拿出了一张看起来很高级的信用卡，然后轻轻吐出来几个字：刷卡，没密码。一瞬间逼格上来了，有木有？

但现实是什么呢。我入坑之后基本没有这样秀操作的机会。消费，还款，抢兑，提额玩卡的复杂程度代替了原始的优越感。信用卡因此而异化了。（扯得有点远）

大家都是根据什么评判一张卡的好与坏呢？遇到新手小白向你咨询的时候，你又是怎样给他建议的呢？

关于年费

刚性年费卡？我给你讲你你别办，傻子才会办的。

5000额度就要骗我交年费？不可能嘛。

年费不是刚性缴纳，但要用积分换，太麻烦算了。

年费不能终免？我觉得还是销了比较好。

不收年费算什么高端卡？没档次不办！

连酒店和接送机都没有，谁给你的勇气收年费？

关于权益和羊毛

这些权益我看不懂也用不上，感觉不值，所以不办。

需要消费达标/需要抢兑/需要抽奖才能获取权益，鸡贼！

没有返现和延误险，没薅头。

只能用来喝星巴克，不算高端卡。

连星巴克优惠都没有，那能算卡吗？

积分不能换里程。

积分居然只能换里程，我平常又不出门！

关于额度和门槛

才给了我5万额度，渣卡。

万年不提的辣鸡！30万额度都不够我买包的！

额度太高，带在身上不安全，其实我也用不上那么多额度

体制内/高收入才能办理，一点都不亲民。

门槛那么低，是个人就能办，连卡姐都有，真low！

秒拒我7次，肯定不是什么正经银行。

搬砖200万才能办，你凭什么？

搬砖都不给我批，你又凭什么？信不信我告你？

关于其他

卡面太丑，拿不出手！

大芯片太丑！

连芯片都没有，不知道这样不安全吗？

我就是不喜欢招行的卡，怎样？

其实一张卡的好与坏，真的不是这样草率定义的。

就像生活中有各种类型的女生，也有各式各样的包包。

有人告诉你这个姑娘特别好，你得赶紧抓住机会。但你要考虑的是，首先这个妹子

得看的上我，其次要适合我。

妹子买包的心里活动也是如此，1适合我，2买得起。

希望大家不要用好与不好，而是用适合哪一类人群来定义一张卡。

比如今年开始火起来的建行大山白，这是一张很均衡的高端权益卡，适合卡不多的高端人群，搭配MUSE卡/车主卡/航司联名卡基本就能满足个性化的羊毛需求了。

比如浦发AE白，虽然权益一再缩水，却依然适合那些追求额度，有一些商旅需求，但是无法达标超白的卡友。

比如我们一直团办的渣打臻程，主打的就是高性价比，有砖相对好批，相对容易出高额度。

民生就是为了额度玩家准备的，你单纯用权益和羊毛去评判就很片面；广发中信就是专注羊毛，但你能说它在权益和额度上没有可取之处么。

所以回到选卡这个话题，如何挑选信用卡？

答案是：在你的需求和能力范围之内进行最优配置。

如果一个人的需求是日常消费优惠或者集齐各家银行的信用卡，那就更不用考虑什么权益和羊毛了，规划好申请顺序就可以了。但是很少有人会永远停留在这个阶段。

需求是高端权益和高端卡，不仅要想好申请哪些卡，是否满足办理条件，还要规划申请顺序，避免因为申请先后错误造成悲剧。

需求是额度，专注一套高额卡的完整思路，这其中资料优化和办理策略都是不可少的，还要对年费脱敏，要对各家卡都有所了解。

至于某张卡好与不好，需要在你的整个办卡进程中处于正确的位置，然后再去考虑是否适合你，是否办的下。

