

一笔1200元的消费额 银行至少赚100元

信用卡分期付款，因其拉长还款周期、缓解还款压力而得到了不少消费者的青睐，当然，其不菲的手续费和利息也让不少人望而却步。

那么，如果信用卡分期付款可以免息免手续费，是否就一定超值呢？其实，天下没有免费的“午餐”。所谓的“免息免手续费”只不过是银行和商家以偷换概念的形式算计了消费者。在所谓的优惠背后，消费者不仅没有得到实惠，还有可能付出更高的成本。

免息免手续费是幌子

信用卡网上商城商品价格弹性大

目前，各大银行网上商城的商品种类极为丰富，其内容涵盖数码通信、旅游机票、书籍音像、家电百货等等。面对琳琅满目的商品，许多持卡人都选择了透支消费，而此时，银行口中“免息、免手续费”的信用卡邮购分期付款，就成为不少持卡人减轻付款压力的最好选择。

所谓邮购分期付款，是指信用卡持卡人在发卡银行网上商城购物，购买相应产品并分期付款，商品会以邮寄形式送到消费者手中。某股份制商业银行客服表示，邮购分期付款相当于银行帮助商户代售一些产品，银行可以从中拿到返点，所以不对持卡人收取任何费用。

但事实却并不像银行口中宣传的那般“美好”，细心的购物者不难发现，银行邮购分期的商品价格往往要比市价贵出一大截。

持卡人小张日前对记者表示，他想买一台笔记本电脑，此时刚好收到了某银行寄来的“七月邮购分享精彩”，其中一款IBM的笔记本性能卓越、外观漂亮，颇吸引小张的眼球，最重要的是，宣传单上注明市场价格5799元，而这里购买只需要5199元，还能分12期支付，每期只需要433.25元，并且没有任何利息和手续费。IBM笔记本仅5000元出头，在小张看来非常划算，更重要的是小张持有的基金都被套牢，不愿意割肉卖出，分期付款相当于帮助小张保住了基金，于是小张毫不犹豫地就订购了一台。

但是其后小张发现自己这台笔记本电脑在卓越上的售价为4781元，自己买时多花了418元。经过计算，多出来的这400多元钱刚好是交了分期付款的手续费（扣款额

度为消费金额的8.8%左右)，比自己在卓越上购买使用信用卡支付，然后把这笔消费申请分期付款还要贵，小张顿时有一种上当的感觉。

渠道费和手续费双管齐下

“灰色”利益链助银行坐收渔利

小张的遭遇并非个例，记者在一家大型国有商业银行网上商城随意搜索了一款诺基亚E71手机，根据商城报价，持卡人分12期购买该手机，每月需交180元，商品总价为2160元。而诺基亚官方销售网站上，同款产品的促销价格仅为1966元，两者之间相差194元。