

自蚂蚁花呗、京东白条出现之后，就相当于多了一张信用卡，但它依然未能摆脱套现的魔爪。

套现不再只是信用卡的专属词汇，不少人打起花呗、白条的坏主意，将透支额度套取出来。

目前，套现已经形成了巨大的灰色产业网，其中暴利让人难以想象。

神奇的套现手法

额度只是一个虚拟的数字，是线上钱包供给消费者的消费额度。用户账户上没有真金白银时，可以预支花呗上的额度，享受先消费，后还款的购物体验。

通俗点说，就是马云先借钱给你购物，免息期内可享受无息待遇，到一定时间需要归还。

不少人由于急需现金，想方设法从花呗的信用额度中取出来，当做现金来使用。这个过程，就是套现。

传统的套现方式，需要通过淘宝等电商平台才能实现。具体表现为：

- 1.客户事先与商家商量好需要套现的资金与手续费；
- 2.客户在店铺下单，用花呗额度付款；
- 3.商家虚假发货并由客户确认收货，商家收到钱款；
- 4.商家从收到的钱款中，扣除手续费后将现金返给客户。



是不是神奇，原本只是一个虚拟的消费额度，摇身一变，就变成了现金了。花呗套现，手续费一般是被套现金额10%起步，最高50%。

一位曾经从事花呗套现的知情人士透露，他们利用花呗的规则，一天交易流水可以稳定在200万左右。按照10%的手续费来计算，日入上万不是梦！

而现在，套现已经进阶到了更加简单的流程。

用户通过套现中介介绍，只需要去下载一款APP，然后按照要求填写身份信息、银行卡号等。注册成功后便可扫描中介提供的二维码，完成支付。最终的钱会扣除一定的手续费之后，直接打到用户绑定的银行卡中。

在此类APP出现之后，套现流程变得更加简单了，仅为注册、扫码、到账。

尽管淘宝一直在严厉打击此类行为，但套现就像打不死的蟑螂，屡禁不绝。这些套现团队不是单打独斗，而是在微信群里采取抱团取暖，不断吸引下线。

据一本财经报道，目前依靠APP套现已经发展为多级分销的分润模式。每个级别的费率都不一样，级别越高，费率越低。

比如，最底层的员工级别套现了100万，按照0.5%的费率，手续费就是500元，而与该员工相关的5个等级都可以得到分成。按照这样的体系下来很多人都开始疯狂的开展下线。

说到发展下线，大家是否就会想起了传销。先不说这种方式是否为传销，利用额度套现本身就是违法的行为。

好好赚钱才是王道

一般都是急缺现金、过度消费或者债务缠身的人才会想到利用花呗套现。当然，还有一些投机分子由于没有足够的本钱，想通过花呗套现进行投机。

对于普通消费者来说，使用花呗套现需要承担高额的手续费。

同时，套现非常容易诱发逾期还款。套现的同时也是在透支自己的信用度，影响账号的个人信用芝麻分，甚至冻结花呗。

除此之外，套现还将面临极高的被骗风险。

用户利用淘宝店铺进行套现，在使用花呗支付确认收货之后，对方商家或者中介就消失了，并未将套现好的钱返回给用户。但是所有的交易流程都是按着淘宝的交易顺序来的，在淘宝上维权非常的艰难。

可见，套现的陷阱非常之多。咱们日常生活中合理消费，就不会使自己陷入借钱度日的困境。